


# Achievement Motivation Training

## Sasaran Pelatihan

Setelah mengikuti program pelatihan ini, peserta diharapkan:

1. Peserta mampu mengidentifikasi motivasi pribadi
2. Peserta mengerti tentang hubungan antara motivasi dengan prestasi dan manfaatnya dalam kegiatan kerja
3. Peserta mampu mengembangkan dorongan dan motivasi diri agar lebih siap dan produktif dalam melaksanakan pekerjaannya

## Outline Materi

1. ANALISIS DIRI
    - Mengenali dan memahami kekuatan dan kelemahan diri, motif diri
2. POLA KEBUTUHAN MANUSIA
    - Kebutuhan fisik dan sosial
    - Hierarki  kebutuhan

**Trainer: Dra. Sri Endang Kamuljan, Psi., MBA.**

**WAKTU PELAKSANAAN**

03 - 04 Desember 2026

09:00 - 17:00 WIB

**TEMPAT PELATIHAN**

Location: Kuretakeso Hotel - Kemang / Best Western Premier - Cawang / The Aryaduta Hotel Semanggi

**Harga**

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

3. MOTIVASI
    - Motif dan motivasi
    - Proses motivasi
    - 3 Motif Sosial dari McClelland

4. POLA BERPIKIRPRESTASI
    - *Goal Setting*
    - *Personal responsibility*
    - *Feedback*
    - *Moderate risk*

5. INTERELASI ANTAR INDIVIDU
    - Mengenali pola hubungan dengan orang lain
    - Membina hubungan baik melalui pendekatan konsep 3A

6. MOTIF KEKUASAAN (POWER)
    - Berbagai sumber kekuasaan
    - Motif kekuasaan yang perlu dikembangkan
    - Menerapkan taktik Kekuasaan

7. PENGEMBANGAN MOTIVASI DIRI
    - Analisis kerja
    - Mengembangkan motivasi diri
    - Pembuatan Rencana Penerapan di Tempat Kerja

## Metode Pelatihan

- Diskusi Kelas / Kelompok
- Permainan
- Latihan

## Instruktur Pelatihan

### Dra. Sri Endang Kamuljan, Psi., MBA.

Lebih dari 25 tahun bertindak sepagai trainer, konsultan dan coach diberbagai Perusahaan, antara lain PT. BPJS, PT. TELKOM, PT Indosat, PT. Indofood Sukses Makmur, UNILEVER INDONESIA, CHEVRON, VICO Indonesia, PERTAMINA, Bank Indonesia, Bank Mandiri, Bank BRI, Bank BII, Bank BCA, PT.Freeport Indonesia, PT. Tambang Batubara, PT. Timah, PT. Sampoerna, Sogo Departement Store dan berbagai perusahaan lainnya. Materi yang biasanya dibawakan antara lain tentang : Personal Development, Mental Switching, Leadership Skills, Supervisory Management, Coaching and Counseling, Management Training, Creative Problem Solving and Decision Making, Communication Skills, Public Speaking & Presentation Skills, Negotiation Skills, Achievement Motivation Training, Dealing With Difficult People, Team Building, People Development.

Lulusan Fakultas Psikologi Universitas Padjadjaran dengan pendalaman dalam bidang Clinical Psychology serta memiliki sertifikat sebagai psikolog. Pendidikan lanjutannya mengambil pendalaman bidang Manajemen Sumberdaya Manusia, dan menyelesaikan program strata dua nya di Sekolah Tinggi Manajemen PPM.

## CONTACT US


**Operational Office**

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

**Phone**

+62 813-8834-2078

**Email**

regtraining@valueconsulttraining.com

**Website**

www.valueconsulttraining.com