

Strategic Sourcing & Vendor Selection Methods

Untuk memilih vendor/supplier yang dapat diandalkan dengan produk terbaik & jasa, spesifikasi yang tepat, kualitas yang tepat, ketepatan waktu pengiriman, layanan terbaik, dan juga harga yang terbaik, maka perusahaan harus melakukan proses seleksi dan evaluasi vendor/supplier secara komprehensif diukur dengan metode yang tepat.

Kelalaian dalam proses sourcing akan mengakibatkan; vendor/supplier yang tidak berkualitas & tidak profesional, produk & jasa yang bermasalah, sehingga berpotensi mengganggu proses operasional perusahaan, proses produksi, atau proyek yang sedang berlangsung.

Trainer: Deni Danasenjaya, SE. MM.

WAKTU PELAKSANAAN

30 November - 01 Desember 2026

09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: Hotel di Yogya

Harga

Group Price: Rp 6.500.000
Full Fare: Rp 7.350.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk E-Certificate dan Modul.*

TUJUAN DAN MANFAAT PELATIHAN

Setelah mengikuti pelatihan ini, peserta akan memiliki kemampuan untuk:

1. Membuat Procurement Plan berdasarkan kriteria produk & jasa serta metode pembelian.
2. Melakukan update berkala vendor/supplier list.
3. Mengidentifikasi kandidat vendor/supplier yang qualified & capable.

4. Mengimplementasikan metode evaluasi & inspeksi calon vendor/supplier dalam keseharian tugas.
5. Membuat keputusan yang efektif & efisien dalam proses seleksi vendor/supplier.

METODE PELATIHAN

Class presentation, discussion, study analysis, dan video presentation, dengan konsep:

1. 20% teori berdasarkan literatur praktisi
2. 40% analisa best practices dan benchmarking antar industri
3. 40% studi kasus nyata dan diskusi brainstorming antara trainer dengan peserta

TARGET PESERTA

Para Profesional di bidang:

1. Supply Chain/Logistics, Purchasing/Procurement, PPIC, Komite Pembelian, Unit Layanan Pengadaan.
2. GA, Administrasi Kontrak, Legal Perusahaan.
3. Project Manager, Internal Auditor, Compliance Unit.
4. Supervisor/Manager terkait operasional Purchasing.
5. Yang ingin meningkatkan kompetensi di bidang ini.

OUTLINE PELATIHAN

HARI PERTAMA

1. Strategic Sourcing Management
2. Project Procurement
3. Methods of Vendor Selection
4. Offering Analysis Methods: Breakdwon Cost, Owner Estimate, & Lumpsum Offering
5. Case study & discussion sharing

HARI KEDUA

1. Contractor Safety Management System
2. Administration & Technical Evaluation
3. Bidding Evaluation Methods
4. Final Negotiation, Auction, Contract, & Order Decision
5. Feed back & closing review

PEMBICARA

Instruktur Pelatihan

Deni Danasenjaya, SE. MM.

Telah bekerja dalam bidang logistik dan operasi perbankan sejak tahun 1995. Sejalan dengan itu pengalaman dia telah menjalankan berbagai program pelatihan di SCM, HSE serta strategi pengadaan logistik dan telah menulis beberapa artikel dan tulisan dengan topik di manajemen, biaya tersembunyi dalam distribusi dan transportasi, ISO 14000 dan logistik. Dia menghabiskan beberapa tahun bekerja sebagai Asisten Senior PT. Bank Inter-Pacific Tbk. sedangkan sebelumnya ia bekerja di PT. Bank Niaga Tbk dan Perusahaan Jasa Penyedia Logistik di Jakarta.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com