

Strategic Sourcing & Vendor Selection Methods

DESKRIPSI

Training Vendor Management & Strategic Sourcing hadir untuk memenuhi fakta bahwa keberhasilan proses procurement/purchasing sangat ditentukan oleh bagaimana proses hubungan dengan vendor dilaksanakan. Seluruh masalah dalam vendor management yang terkait dengan; administrasi, miskomunikasi, gagal serah, dispute, hingga fraud, seringkali berawal dari kurang baiknya hubungan antara team procurement/purchasing dengan para vendor.

Trainer: Deni Danasenjaya, SE. MM.

WAKTU PELAKSANAAN

13 - 14 September 2027

09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: Amaris Hotel - Mampang

Harga

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

Team procurement atau purchasing perlu menerapkan metode vendor management yang strategis untuk menciptakan hubungan kerja yang berkelanjutan dengan para vendor, dengan prinsip yang saling mendukung dan menguntungkan bagi kepentingan kedua belah pihak.

SASARAN PELATIHAN

- Mengelola & melaksanakan proses vendor management secara strategis & profesional
- Memahami critical point & key success factors dalam proses vendor management
- Mengidentifikasi, menganalisa, mengantisipasi dan membuat solusi atas permasalahan yang terjadi

- Mengembangkan sistem vendor management yang baik, terukur dan terencana.
- Membuat keputusan yang efektif dan efisien dalam proses vendor management

TARGET PESERTA

Training Vendor Management & Strategic Sourcing ini ditujukan untuk para praktisi & profesional di bidang:

- Supply Chain atau Logistics, Procurement/Purchasing, PPIC, Komite Pembelian dan Unit Layanan Pengadaan.
- Finance, General Affairs dan Corporate Legal.
- Project Manager, Compliance Unit & Internal Auditor
- Supervisor/Manager terkait operasional Procurement.
- Siapa saja yang ingin meningkatkan kompetensi di bidang ini.

OUTLINE MATERI

Training Vendor Management & Strategic Sourcing

DAY 1

1. Strategic Sourcing
2. Category Management
3. Order Management
4. e-Procurement & Vendor Management System
5. Discussion sharing & case study

DAY 2

1. Vendor Selection Methods
2. Contract Management
3. Vendor Performance Management
4. Strategic Partnership & Vendor Audit
5. Case study & closing review

METODE PELATIHAN

Training Vendor Management & Strategic Sourcing ini dilaksanakan dengan metode Class presentation, discussion, case study dan video presentation, dengan konsep:

- 20% teori berdasarkan literatur praktisi
- 40% analisa best practices & benchmarking antara; institusi, korporasi dan industri
- 40% studi kasus nyata & diskusi brainstorming antara trainer dengan peserta

FACILITATOR

Instruktur Pelatihan

Deni Danasenjaya, SE. MM.

Telah bekerja dalam bidang logistik dan operasi perbankan sejak tahun 1995. Sejalan dengan itu pengalaman dia telah menjalankan berbagai program pelatihan di SCM, HSE serta strategi pengadaan logistik dan telah menulis beberapa artikel dan tulisan dengan topik di manajemen, biaya tersembunyi dalam distribusi dan transportasi, ISO 14000 dan logistik. Dia menghabiskan beberapa tahun bekerja sebagai Asisten Senior PT. Bank Inter-Pacific Tbk. sedangkan sebelumnya ia bekerja di PT. Bank Niaga Tbk dan Perusahaan Jasa Penyedia Logistik di Jakarta.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com