

Procurement Contract & Bidding Evaluation

Kemampuan melakukan evaluasi penawaran secara komprehensif serta penyusunan kontrak yang baik merupakan hal penting yang harus dikuasai team procurement. Keterbatasan skill team procurement saat melakukan evaluasi penawaran & penyusunan kontrak dapat menyebabkan kekeliruan seleksi supplier/vendor serta potensi dispute saat pelaksanaan pekerjaan.

Kemampuan untuk melakukan evaluasi penawaran & penyusunan kontrak yang baik & terukur akan membuat perusahaan/institusi memperoleh produk & jasa yang diperlukan dengan kondisi the best bid with; best prices, best quality, serta best terms & conditions.

Trainer: Deni Danasenjaya, SE. MM.

WAKTU PELAKSANAAN

29 - 30 September 2027

09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: Kuretakeso Hotel - Kemang / Best Western Premier - Cawang / The Aryaduta Hotel Semanggi

Harga

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

TUJUAN DAN MANFAAT PELATIHAN

Setelah mengikuti pelatihan ini, peserta akan memiliki kemampuan untuk:

1. Melakukan proses prakualifikasi supplier/vendor secara komprehensif, efektif, efisien, & akuntabel
2. Melakukan proses evaluasi penawaran menggunakan metode weighted scored

3. Memahami jenis & kategori kontrak procurement
4. Menyusun & menganalisa pasal-pasal kontrak
5. Membuat & mempersiapkan kontrak procurement

METODE PELATIHAN

Class presentation, discussion, case study, & video presentation, dengan konsep:

- 20% teori berdasarkan literatur praktisi & regulasi.
- 40% analisa best practices & benchmarking antar industri.
- 40% studi kasus nyata & diskusi brainstorming antara trainer dengan peserta.

TARGET PESERTA

Para Profesional di bidang:

1. Supply Chain/Logistik, Procurement/Purchasing, PPIC, Produksi, Komite Pembelian, Unit Layanan Pengadaan.
2. General Affair, Legal Perusahaan.
3. Project Manager, Internal Auditor.
4. Supervisor/Manager yang terlibat dalam proses negosiasi dengan Supplier/Vendor.
5. Yang ingin meningkatkan kompetensi di bidang ini.

OUTLINE PELATIHAN

HARI PERTAMA

1. Vendor Pre-Qualifications
2. Administration Documents Evaluation
3. Technical Evaluation & Field Inspection
4. Bidding Evaluation & Order Decision
5. Discussion sharing & case study

HARI KEDUA

1. Types of Procurement Contract
2. Contract Renewal, Amendment, & Cancellation
3. Contract Clauses & Terms
4. Contract Drafting Exercise
5. Case study & closing review

FACILITATOR

Instruktur Pelatihan

Deni Danasenjaya, SE. MM.

Telah bekerja dalam bidang logistik dan operasi perbankan sejak tahun 1995. Sejalan dengan itu pengalaman dia telah menjalankan berbagai program pelatihan di SCM, HSE serta strategi pengadaan logistik dan telah menulis beberapa artikel dan tulisan dengan topik di manajemen, biaya tersembunyi dalam distribusi dan transportasi, ISO 14000 dan logistik. Dia menghabiskan beberapa tahun bekerja sebagai Asisten Senior PT. Bank Inter-Pacific Tbk. sedangkan sebelumnya ia bekerja di PT. Bank Niaga Tbk dan Perusahaan Jasa Penyedia Logistik di Jakarta.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com