


# Persuasive Communication Strategy : By using NLP Technique

**Pengenalan Training Communication Strategy**

Sebagai upaya peningkatan kualitas komunikasi karyawan dalam konteks organisasi, manajemen perusahaan perlu melihat pengembangan dalam segala aspek yang bertujuan agar karyawan dapat berkontribusi maksimal. Salah satu yang menjadi perhatian adalah perlunya keterampilan dalam berkomunikasi.

Karyawan yang dalam fungsi kerjanya dituntut untuk menggali informasi serta mendapatkan peluang kerjasama dengan pihak ketiga, maka tidak lain yang sebaiknya dilakukan adalah meningkatkan, kemampuan berkomunikasi secara persuasif guna menjelaskan dan menawarkan produk perusahaan menjadi hal utama yang harus dipenuhi pada diri karyawan.

**Trainer: Adi Wijaksana, Drs.Psi, CH, CHT**

**WAKTU PELAKSANAAN**

14 - 15 Juni 2027

09:00 - 17:00 WIB

**TEMPAT PELATIHAN**

Location: Kuretakeso Hotel - Kemang / Best Western Premier - Cawang / The Aryaduta Hotel Semanggi

**Harga**

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

## Sasaran Training Communication Strategy

Melalui program ini diharapkan peserta mampu meyakinkan lawan bicara dalam upaya mencapai titik temu . Sasarannya tidak lain adalah untuk memastikantarget organisasi bisa tercapai.

Dalam program ini, akan di fasilitasi pendekatan komunikasi persuasif , kedalam beberapa sesi, seperti puzzle komunikasi sbb :

## Instruktur Pelatihan

### Adi Wijaksana, Drs.Psi, CH, CHT

Lebih 25 tahun pengalaman professional, dalam mengembangkan pendekatan membangun kepabilitas diri yang digunakan untuk membantu kliennya.

Berlatar belakang pendidikan Psikologi – Universitas Indonesia, mengawali karir sebagai praktisioner selama lebih 12 tahun di bidang Human Resource. Adi mempunyai keterampilan yang baik dalam pengembangan HRD yang dimulai dengan proses identifikasi kebutuhan organisasi hingga mengevaluasi program pengembangan karyawan. Kemudian menggeluti dunia konsultansi hingga saat ini untuk memberikan pengalamannya dalam membantu pengembangan karyawan di klien.

Sebagai Konsultan HR, banyak membantu klien dari berbagai latar belakang industri dan jasa baik perusahaan nasional maupun multinational, dengan melakukan proses perbaikan dan penguatan organisasi dan performance individu melalui kegiatan konsultansi dan program training.

Klien-Klien yang telah dibantu, antara lain : Bank Mandiri, BII-Maybank, BCA Learning Center, Yamaha Part Manufacturing Indonesia, MPM-Rent, Suzuki Finance, U-Finance, Changsin Indonesia, Harsono Strategic Consulting, Gramedia Printing, Sayap Mas Utama, Minamas, Sharprindo Dinamika Prima, MSIG, Sanofi-Aventis Indonesia, BPPT, Icon Plus, dll.

**Sertifikasi:**

- Certified NLP Practitioner (Richard Bandler)
- Certified Hypnotist (IBH)
- Certified Hypnotherapist (CHT) – IBH
- Think on Your Feet Certification – SIM (SIN)
- Belbin Team Role Accreditation – Bernie (UK)
- Certified Targeted Selection – DDI

## CONTACT US


**Operational Office**

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

**Phone**

+62 813-8834-2078

**Email**

regtraining@valueconsulttraining.com

**Website**

www.valueconsulttraining.com