

L/C, UCP 600, ISBP Dan Exim Trade Finance

Pembiayaan transaksi ekspor impor, sangat penting peranannya dalam pelaksanaan perdagangan internasional, Transaksi perdagangan ekspor impor dimulai dengan adanya sales kontrak, negoisasi dokumen dan akhirnya dilakukannya penagihan pembayaran. Untuk menunjang kemudahan khususnya transaksi ekspor impor diperlukan metode pembayaran yang sesuai dengan kesepakatan antara eksportir dan importir. Ada bermacam-macam pembiayaan dalam transaksi eksport impor dan yang paling utama adalah Letter of Credit. Untuk memperlancar urusan tersebut para pengusaha dituntut untuk memiliki pengetahuan yang memadai mengenai tata cara ekspor dan impor yang menggunakan L/C maupun Non L/C sebagai basis aturan internasional seperti UCP 600 dan ISBP.

Trainer: Sutomo Asngadi SS, MM, CPPP, CPCM, CLSCP, MPM

WAKTU PELAKSANAAN

06 - 07 September 2027

09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: Blue Sky Hotel

Harga

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

Kemampuan dan pengetahuan tentang pembiayaan ekspor impor terutama Letter of Credit mutlak harus dikuasai bagi pihak-pihak yang berkecimpung dalam perdagangan international seperti personel bank, perusahaan ekspor impor, perusahaan pelayaran, perusahaan asuransi, instansi pemerintah yang berwenang dalam bidang perdagangan international dan lain-lain.

Dengan demikian, pihak-pihak yang terlibat dalam transaksi ekspor impor sangat perlu mendapatkan pelatihan ini,dalam rangka mendapatkan pemahaman yang mendalam dalam hal pembiayaan transaksi ekspor impor terutama Letter of Credit.

Pelatihan ini akan dibimbing oleh praktisi yang sudah berpengalaman lebih dari 17 tahun di bidang perdagangan international ekspor impor, yang telah sering memberikan pelatihan secara public dan in house, secara step by step agar bisa menggunakan proses pembiayaan Letter of Credit dalam transaksi ekspor impor secara efektif dan efisien.

Di akhir sesi, peserta akan semakin merasakan manfaat pelatihan dengan adanya praktek pengisian dan studi kasus tentang Letter of Credit serta pembahasan terhadap masalah-masalah yang selama ini sering dialami dilapangan.

Metode Pelatihan

1. Workshop
2. Konsultasi Interaktif
3. Latihan studi kasus

Peserta

Eksekutif, supervisor, senior staf dibidang ekspor impor dari perusahaan – perusahaan yang melakukan ekspor impor, Perusahaaan Niaga / Industri / Pertambangan / Otomotif, BUMN dan Swasta, Bank BUMN, Swasta Nasional dan Asing, Perusahaan Asuransi, Perusahaan Pelayaran, dll.

Outline Materi

1. Perdagangan Internasional
    - Manfaat dan hambatan dalam perdagangan international
    - Syarat-syarat dasar menjadi eksportir dan importir
2. Incoterm 2010 / Syarat penyerahan Barang
    - EX-Works, FCA, FAS, FOB
    - CFR, CIP, CPT, CIP
    - DAT, DAP, DDP.
3. Metode Pembayaran International
    - Advance Payment.. Open Account, Consignment,. Collection,. Dan L/C
4. Documentary Letter of Credit dalam transaksi Ekspor Impor
    - Prosudur penerbitan Letter of credit, - Dasar hukum Letter of credit,
    - Prinsip-prinsip dasar Letter of credit, - Pihak pihak yang terlibat dalam Letter of credit,
    - Jenis jenis Letter of credit Sight Credit, Usance (Acceptance Credit), Differed Payment Credit, Red Clause Credit, Transferrable Credit, Back to Back Credit, dan Revolving Credit, Manfaat dan fungsi Letter of credit
5. Uniform Custom and Practice (UCP 600) dan ISBP (Standar pemeriksaan dokumen ekspor impor secara internasionnal)
    - Pengertian, - Sejarah penerbitan UCP 600, Manfaat dan fungsi UCP 600,
    - Penerapan UCP 600, terhadap: Financial documents, Commercial documents, transportation documens, dan Official documents.
6. Dokumen-dokumen Ekspor Impor berdasarkan Letter of Credit

- Bill of Exchange, Commercial Invoice, Transport Dokumen, Insurance Document, dokumen pendukung COO, perijinan Lartas Expor dan Impor.
- Langkah-langka pembukaan Letter of Credit untuk Transaksi Ekspor Impor
    - langkah-langkah Impor Menggunakan Letter of Credit (L/C), syarat-syarat pembukaan L/C, Pembiayaan Bank Untuk Importir yang menggunakan L/C
    - Langkah-langkah Ekspor Menggunakan Letter of Credit (L/C), Negoisasi wesel ekspor.
- Pembiayaan Transaksi Ekspor Impor
- Pinjaman Trusk receipt (TR), Shipping Guaranty (SG), Offshore Borrrowing, diskonto wesel berjangka, bangker acceptance, Forfaiting, Factoring dan Standby Letter of Credit
- Discrepancies, perubahan, pembatalan dan settlement endorsement dan acceptasi dalam Letter of Credit.
- Ceklist key Letter of Credit untuk eksportir dan importir
- Studi kasus di dalam Letter of Credit

Instruktur Pelatihan

Sutomo Asngadi SS, MM, CPPP, CPCM, CLSCP, MPM

Beliau adalah Lulusan S2 (Pasca Sarjana Magister Management) sekaligus Praktisi dan Pelaku Ekspor Impor dan PROCUREMENT/SUPPLY CHAIN Management yang berpengalaman lebih dari 29 tahun pada level managerial di berbagai perusahaan multinasional baik perusahaan Kawasan Berikat dan non Kawasan Berikat. Karier Beliau sebagai profesional menangani perusahaan-perusahaan di berbagai bidang Industri Ekspor Impor Multi National Company (MNC) seperti container, chemical, plywood, newsprint paper, heavy equipment, automotive, palm oil , pipanisasi minyak dan gas, construction material, supplier piping oil and gas, amusement mesin games dan perusahaan Automation. Understanding of ISO 9001:2008, berpengalaman dalam handling import and export cara pembayarannya, dan PROCUREMENT / SUPPLY CHAIN process, dangerous goods, termasuk supporting system (eg: NSW, EDI, E-PIB/PEB, E-License, , HS code and tariffs, Customs Post Audit, Bonded Zone (kawasan berikat). Selain terbiasa menghandle hubungan bisnis dengan customers dan suppliers dari luar negeri beliau juga menangani perihal Lartas yang berhubungan dengan berbagai instansi pemerintah (Government Agencies).

Berpengalaman dalam menghadapi Audit Kepabeanan untuk fasilitas AEO (Authorized Economic Operator), Mitra Kepabeanan, Master List, KITE (Kemudahan Impor Tujuan Ekspor), dan Kawasan Berikat

Beliau pernah tercatat sebagai individual Consultant di Perusahaan Global asal USA, dan sekarang tergabung dalam salah satu Global Consultant Membership yang berpusat di USA yang memberikan konsultasi kepada para investor dan pelaku bisnis dunia.

***Beliau adalah Praktisi dan Pelaku Ekspor Impor dan Procurement Management yang berpengalaman lebih dari 20 tahun harus nya 25 tahun pada level managerial di berbagai perusahaan multinasional baik perusahaan Kawasan Berikat dan non Kawasan Berikat. Beliau pernah menjadi konsultan dan executive trainer/workshop leader bidang Ekspor Impor, Procurement, Warehouse Inventory, Logistik, Supply Chain, Tingkat Komponen Dalam Negeri (TKDN), HPS (Harga Perkiraan Sendiri), Productivity Improvement dan lain lain*.** Client beliau berasal dari berbagai bidang industry seperti Minyak dan Gas Bumi, Pertambangan, Mekanikal Engineering, Telekomunikasi, Bahan Peledak, Perbankan, Konstruksi, Otomotif, Alat-alat Berat, Logistik, Forwader, PPJK, Farmasi, Industri Makanan, perusahaan perdagangan umum, dll.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com