

Public Speaking Training

Tujuan

1. Menyampaikan kepada peserta manfaat penguasaan Public Speaking
2. Menggunakan keahlian Public Speaking untuk mencapai tujuan
3. Menggunakan Public Speaking sebagai sarana aktualisasi diri
4. Jembatan untuk menggali potensi diri
5. Menyampaikan kepada peserta kiat-kiat yang dapat secara praktis dilakukan
6. Mengenali dan mengatasi kendala lapangan
7. Mengenali dan mengatasi kendala teknis

Trainer: Dra. Sri Endang Kamuljan, Psi., MBA.

WAKTU PELAKSANAAN

24 - 25 Maret 2027

09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: Kuretakeso Hotel - Kemang / Best Western Premier - Cawang / The Aryaduta Hotel Semanggi

Harga

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

Outline Materi

- Persiapan:
  - Tujuan pembicaraan
  - Apa yang patut dan sesuai disampaikan
  - Mengenali hadirin: latar belakang, tren, minat, tata cara, bahasa

- Perencanaan:
  - Pengenalan lokasi dan peralatan
  - Pemilihan dan pemanfaatan waktu yang tepat
  - Skenario
- Pengorganisasian :
  - Introduksi
  - Isi pembicaraan
  - Membuat ringkasan presentasi
  - Isi presentasi: Berdasarkan topik, Kronologis, Masalah dan pemecahan, Sebab akibat
- Alat bantu visual
  - Mempersiapkan presentasi
  - Menggunakan visualisasi
- Teknik presentasi
  - Percaya diri dan semangat
  - Penampilan,
  - Postur
  - Suara dan intonasi
  - Bahasa non verbal
  - Blocking
- Latihan:
  - Membuat presentasi
  - Melakukan latihan
  - Sesi umpan balik

Peserta Training

- Peserta Training di WAJIBKAN membawa LAPTOP.

Instruktur Pelatihan

Dra. Sri Endang Kamuljan, Psi., MBA.

Lebih dari 25 tahun bertindak sepagai trainer, konsultan dan coach diberbagai Perusahaan, antara lain PT. BPJS, PT. TELKOM, PT Indosat, PT. Indofood Sukses Makmur, UNILEVER INDONESIA, CHEVRON, VICO Indonesia, PERTAMINA, Bank Indonesia, Bank Mandiri, Bank BRI, Bank BII, Bank BCA, PT.Freeport Indonesia, PT. Tambang Batubara, PT. Timah, PT. Sampoerna, Sogo Departement Store dan berbagai perusahaan lainnya. Materi yang biasanya dibawakan antara lain tentang : Personal Development, Mental Switching, Leadership Skills, Supervisory Management, Coaching and Counseling, Management Training, Creative Problem Solving and Decision Making, Communication Skills, Public Speaking & Presentation Skills, Negotiation Skills, Achievement Motivation Training, Dealing With Difficult People, Team Building, People Development.

Lulusan Fakultas Psikologi Universitas Padjadjaran dengan pendalaman dalam bidang Clinical Psychology serta memiliki sertifikat sebagai psikolog. Pendidikan lanjutannya mengambil pendalaman bidang Manajemen Sumberdaya Manusia, dan menyelesaikan program strata dua nya di Sekolah Tinggi Manajemen PPM.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com