

Training PDCA (Plan-Do-Check-Action)

Deskripsi

Mengapa training PDCA (Plan-Do-Check-Action) ini penting?
Tahukah anda bahwa turunnya revenue dan kenaikan cost disebabkan oleh pola pikir pegawai, yang tidak berorientasi untuk mengubah segalanya menjadi lebih baik. Padahal dengan mengunakan PDCA – yang telah digunakan oleh The Best Well-managed Company di Indonesia – membuat perusahaan tersebut sanggup bertahan di atas 50 tahun dan secara berkesinambungan tetap PROFIT dan GROWTH.

Trainer: Daniel Saputro, MM., MBA.

WAKTU PELAKSANAAN

📅 25 - 26 Mei 2027

🕓 09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: The Aryaduta Hotel Semanggi

Harga

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

Dengan PDCA, akan terjadi peningkatan kesadaran dan kemampuan pada karyawan dalam melakukan perbaikan yang berkelanjutan (KAIZEN) di tempat kerjanya masing-masing. Ujungnya akan menghasilkan produk bermutu tinggi, dengan biaya operasi yang efisien serta tingkat kecepatan pelayanan yang cepat.

Target Peserta

- Training PDCA ini cocok bagi para manajer operasional dan supervisor.
- Patut diintip oleh pemilik bisnis.

Tujuan Pelatihan

- Peserta sanggup mengelola perusahaan dengan manajemen yang baik berbasis Plan Do Check Action.
- Peserta mampu menerapkan PDCA secara konsisten dan efektif

Outline Materi

Session 1:

- Pertarungan ONE MAN SHOW vs SYSTEM
- System harus bersifat PIECES
- Belajar dari ASTRA MANAGEMENT SYSTEM. Mengapa bisa menjadi terbaik? Hubungannya dengan perubahan Values menjadi Culture.
- Pilar-pilar yang membentuk Effective Management System

Session 2:

- Langkah 1: STRATEGY MANAGEMENT : pemilihan strategy bersaing
- Langkah 2: BASIC MENTALITY . Fokus kepada Pelanggan, Fokus ke PDCA, Fokus kepada Fakta dan Data, Fokus kepada kerjasama tim. Fokus kepada keunggulan

Session 3:

- Langkah 3: PENGGUNAAN TOOLS, dari Visioning Process menuju Process Alignment
- Langkah 4: ENABLERS FOR IMPLEMENTATION. Bagaimana membuatnya?

Session 4:

- CONTOH KASUS yang attractive dan gampang diaplikasikan

Metode

Ini bukan training biasa. Training PDCA ini adalah pembekalan yang bersifat Private Coaching, sehingga pembekalan akan sangat padat dan interaktif. Penuh dengan studi kasus, contoh dan Video. Sehabis pembekalan, peserta masih mendapatkan fasilitas Tanya jawab dan diskusi.

- Private berarti: kelas dibatasi jumlahnya agar semua peserta mendapatkan perhatian penuh dari fasilitator
- Coaching berarti: peserta bisa mendapatkan Tanya Jawab dan Berdiskusi setelah pelatihan berakhir (senilai IDR 15 juta!!!) , sehingga lebih PUAS daripada sekedar training belaka.

Instruktur Pelatihan

Daniel Saputro, MM., MBA.

Daniel Saputro dan tim BusinessBuddy Int memiliki pengalaman 25 tahun dalam perbaikan kinerja perusahaan. Kami aktif memberikan pembekalan maupun konsultasi terutama di bidang transformasi dan manajemen perubahan di 4 area yakni: Business Model (termasuk Balanced Scorecard dan Strategy Map) – People Development – Process – Culture Internalization, yang mengarah ke Auto Pilot System.

Nuqul Group (Yordania) dan Banpu (Thailand) adalah contoh perusahaan internasional yang telah menggunakan jasa konsultasinya. Di dalam negeri, Daniel menjadi konsultan bagi banyak perusahaan maupun institusi pemerintah. Di antaranya Jamsostek, Bea Cukai, Sekretariat DPR, Jasa Sarana BUMD Jabara, BioFarma Bandung, Kementerian Keuangan PUSINTEK, Pertamina, LPP BUMN di Jogja dan BTN.

Perusahaan swasta nasional sering menunjuk Daniel sebagai konsultan. Sebut saja Indocement, Triputra, Bosowa (Makasar), Tunas Ridean Group, MusimMas (Medan), Capella (Medan), CPSSoft, ILP, Darya Varia, KPUC (Samarinda), Medifarma, Prafa. Indospring (Surabaya) dan Acer (Jakarta) , Infomedia dan Sentul City. Beliau juga aktif memberikan pelatihan di Chevron, Astra, Commonwealth Bank, TOTAL EP, Holcim dan banyak lainnya

Di sisi lain, Daniel Saputro juga memiliki minat yang besar terhadap dunia pendidikan. Karena itu, kini, dia aktif menjadi fasilitator MiniMBA serta pengajar mata kuliah bisnis dan pemasaran di program S2. Daniel juga menggunakan tulisan sebagai sarana untuk membagikan ilmunya. Ia menjadi kontributor untuk Tabloid KONTAN, Swa, dan Jakarta Post.

Untuk Family Business, kami membantu suksesi dan transformasi menuju perusahaan yang lebih professional. Dengan cara membentuk Leadership yang profesional dan menggunakan KPI berbasis balanced Scorecard.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com