

Analisa Kredit Korporasi

Analisa Kredit Korporasi
Sektor Produktif Berbasis Risiko
(Eksposure Kredit Tinggi; Tingkat NPL Rendah)

Overview

Indonesia sekarang sudah mempunyai UU Pencegahan dan Penanggulangan Krisis Sistem Keuangan (PPKSK). Dengan adanya UU PPKSK ini lembaga keuangan khususnya perbankan harus lebih berhati-hati didalam mengelola bisnisnya khususnya penyaluran kredit. Kecenderungan sekarang ini tingkat NPL (Non Performance Loan) bank-bank meningkat. Banyak hal penyebabnya, antara lain adalah kondisi pelemahan ekonomi global yang berimbas pada perekonomian Indonesia (faktor eskternal), dan kemampuan mengakusisi calon debitur dengan cara yang tepat (faktor internal).

Trainer: Kurnia Hadi, GRCP, GRCA, cRBIA, CPMP

WAKTU PELAKSANAAN

14 - 15 Oktober 2027

09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: Kuretakeso Hotel - Kemang / Best Western Premier - Cawang / The Aryaduta Hotel Semanggi

Harga

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

Pelatihan ini akan fokus pada peran *credit analysis* dalam membantu proses analisa kredit calon debitur sehingga hasil dari analisa tersebut dapat mempertahankan tingkat NPL yang rendah dan tingkat penyaluran kredit yang tinggi. Untuk dapat melakukan analisa kredit yang baik dibutuhkan kemampuan menganalisa kemampuan dan kemauan membayar dengan menganalisa karakter, laporan keuangan, operasional, kondisi bisnis termasuk ANALISA REKENING dan PROYEKSI LABA RUGI bagi pemberian kredit konsumer, UMKM, komersial, maupun korporasi.

Manfaat Pelatihan

1. Memahami peran, tugas dan fungsi credit analysis
2. Memahami aspek utama dalam credit analysis
3. Memahami teknik dalam menganalisa laporan keuangan
4. Menguasai teknik dalam menilai Karakter
5. Tehnik menganalisa rekening dan Estimasi Laba Rugi
6. Teknik Praktis dalam Melakukan Interview, Kunjungan, Meminta Referensi dan Bisnis Checking
7. Menguasai teknik dan strategi dalam memonitor dan mengevaluasi credit yang sedang berjalan
8. Menguasai strategi dalam mengatasi kredit yang bermasalah dengan teknik EWS (Early Warning System)

Outline

1. **FUNDAMENTALS OF CREDIT RISK MANAGEMENT**
    - Profitability Vs. Risk
    - Hubungan Baik, Kelangsungan Bisnis dan Risiko Kredit
    - Faktor Utama Penyebab Kredit Macet
    - Matriks Analisa Kredit
    - Piranti Analisa Kredit : Analisa Laporan Keuangan, Analisa Rekening, Estimasi Laba Rugi, Kunjungan, Referensi Dan Checking
2. **PENDEKATAN ANALISA KREDIT BERDASARKAN PRINSIP 5 C, 7 P, & 3 R, SWOT ANALYSIS, PEST ANALYSIS**
3. **ANALISA REKENING & ESTIMASI LABA RUGI**
    - Memahami Karakter Bisnis dan Pola Transaksi Rekening
    - Mendeteksi Rekayasa Rekening (Fisik dan Transaksi)
    - Teknik Menganalisa Kemampuan Membayar dari Rekening
    - Mengestimasi Laba Rugi
4. **CASH FLOW BASED LENDING**
    - Pemahaman cash flow cycle; cash flow statement
    - Berbagai manfaat analisa rasio cash flow
    - Hubungan cash flow dengan laporan keuangan
    - 3 klasifikasi cash flow berdasarkan aktivitas
    - Mengenal berbagai rasio cash flow
    - Evaluasi informasi cash flow untuk keputusan kredit
5. **FINANCIAL STATEMENT ANALYSIS**
    - Memahami Bentuk dan Karakteristik Laporan Keuangan
    - Teknik Cepat Mendeteksi Permasalahan dari Laporan Keuangan
    - Analisa Rasio
    - Menentukan Kemampuan Membayar

- Memahami Permasalahan Financial di masa yang akan datang

6. **QUALITATIVE ANALYSIS**
   - Analisa Karakter dan Kemauan Membayar
   - Teknik Interview, Referensi, Kunjungan dan Bisnis Checking
   - Teknik Analisa Bisnis
   - Management
   - Operating, capital and corporate finance strategies
   - Competitive advantages & cost position
   - Product/service
   - Customer/supplier concentration
   - Analisa Faktor Eksternal
   - Teknik Praktis Analisa Kualitatif (Check List Pertanyaan)

7. **MONITORING CREDIT**
   - Teknik Mendeteksi Lebih Dini Permasalahan Kredit (Warning Signals)
   - Faktor-faktor Utama yang Harus Diperhatikan

8. **Early Warning System (EWS) Kredit Bank**
   - Manfaat EWS bagi perbankan
   - Konsep EWS
   - Manfaat EWS
   - Hubungan dan cara kerja EWS dengan deteksi dini fraud kredit
   - Kerangka EWS
   - Pihak-pihak berperan dalam EWS
   - Kertas Kerja EWS

9. **Case Study : Analisa Kredit Komprehensif**

Peserta

Staf hingga manager yang terlibat dalam analisa kredit perusahaan

Instruktur Pelatihan

Kurnia Hadi, GRCP, GRCA, cRBIA, CPMP

Kurnia Hadi seorang profesional trainer yang pernah berkarir di 3 bank multinasional yakni, Korea Exchange Bank Danamon, Indonesia Dai-Ichi Kangyo Bank, dan HSBC selama lebih dari 20 tahun. Latar pendidikan beliau manajemen keuangan dari Universitas Indonesia.

Beliau menjadi trainer profesional sejak tahun 2012 dan sejak itu telah memberikan pelatihan kepada lebih dari 100 perusahaan. Bidang keahliannya antara lain retail banking and wealth management, trade & finance, sales & marketing, risk management, compliance, anti money laundering, quality assurance, dan micro banking.

Kurnia Hadi menyandang sertifikat internasional dalam bidang manajemen risiko dan kepatuhan yang dikeluarkan oleh Open Compliance and Ethics Group (OCEG), sebuah lembaga global asal Amerika Serikat yang berfokus pada peningkatan governance, risk management, dan compliance. Beliau sekaligus mendapat lisensi dari OCEG untuk menyelenggarakan pelatihan dan sertifikasi Governance Risk Compliance Professional (GRCP) dan Governance Risk Compliance Auditor (GRCA) di Indonesia.

Di level internasional, beliau pernah menjadi pembicara dalam berbagai konferensi. Salah satunya dalam konferensi internasional “Commodity Trade and Finance World Asia” pada tahun 2012 di Singapura.IMB Niaga, Bank Sahabat Sampoerna, Bank BTPN, Bank UOB Indonesia, BNI Life, Asia Finance, Sun Life Indonesia Services, Trihamas Finance, FIF Group, Maybank Kim Eng Securities, Mandiri Sekuritas, Astrido Pacific Finance, Intensif Multi Finance, PT Pos Indonesia, ndonesia Power, Mitra Energi Prima, Kalbe Internasional, Asahimas Chemical, Loreal Manufacturing Indonesia, KPEI, Telkomsigma, dll.

Kurnia Hadi aktif menulis buku, beberapa bukunya yang telah diterbitkan antara lain: Menjaring Dolar Ala UKM (2016).Handbook: Anti Pencucian Uang dan Pencegahan Pendanaan Terorisme (2017).

Daftar klien yang pernah ditanganinya antara lain Bank Indonesia, Kementerian Keuangan RI, Bank Mandiri, Bank BTN, Bank BRI, Bank BNI, Bank Maybank Indonesia, Bank Woori, Bank C.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com