

Credit Risk Management For Banking

Pengantar

Pelemahan ekonomi global yang berimbas pada perekonomian RI tentunya akan berimbas juga pada sektor perbankan. Rasio kredit bermasalah (NPL) perbankan akan berpotensi naik di 2018 khususnya di sektor konstruksi, manufaktur, perdagangan, dan pertambangan, dan IKNB (industri keuangan non bank). Diperlukan strategi yang tepat untuk mengelola risiko kredit sehingga tingkat NPL terjaga sesuai dengan tingkat kesehatan bank yang sehat serta target kredit tetap dapat tercapai. Pelatihan ini disusun berdasarkan kebutuhan perbankan sekarang ini dimana sekarang ini bank harus lebih berhati-hati dalam memberikan kredit namun di sisi lain kredit harus tumbuh dengan sehat.

Trainer: Kurnia Hadi, GRCP, GRCA, cRBIA, CPMP

WAKTU PELAKSANAAN

24 - 25 Maret 2027

09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: Kuretakeso Hotel - Kemang / Best Western Premier - Cawang / The Aryaduta Hotel Semanggi

Harga

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

Setelah mengikuti pelatihan ini peserta :

1. Memahami kondisi perkreditan di Indonesia sekarang ini (tantangan dan peluangan)
2. Memahami prinsip manajemen resiko kredit khususnya di sektor pembiayaan IKNB, perdagangan, dan manufaktur
3. Mampu mengevaluasi dan menganalisa resiko kredit
4. Paham mengenai strategi mitigasi resiko kredit, risk prevention, dan risk reduction

5. Mendapatkan pengalaman dengan mempelajari kasus-kasus kredit baik lokal maupun internasional yang terkait resiko kredit

Metode Pelatihan :

- Ceramah
- Pre Test
- Post Test
- Group Discussion (studi kasus)

Outline Materi :

1. Credit Overview
    - Credit philosophy
    - Credit principle
    - Credit risk
    - Credit policy
    - Credit culture
    - Credit scoring
    - Four eye principle dalam pemutusan kredit
2. Overview POJK terkait manajemen risiko bank umum
3. Implementasi manajemen risiko kredit bank umum terkait dengan POJK
4. Credit performance assessment
5. Customer profitability analysis
    - Faktor-faktor yang mempengaruhi profitabilitas customer
6. Credit analysis management
    - Credit worthiness of loan assessment
    - Debtor’s character assessment
    - Debtor’s financial (report) assessment
    - Debtor’s technical, inventory, management, technoloy assessment
    - Prinsip 5 C, Porter Analysis, SWOT Analysis, PEST Analysis
    - Credit internal control dengan Aplikasi Early Warning System (EWS)
    - Ruang lingkup tugas dan tanggung jawab
    - Prosess dari credit internal control
    - Kerangka Kerja EWS
7. Credit Risk Management Berbasis Aplikasi Scoring
    - Identifikasi dan manajemen kredit bermasalah
8. Bad Debt Management
    - Proses rescheduling, reconditioning, restructuring loan

Instruktur Pelatihan

Kurnia Hadi, GRCP, GRCA, cRBIA, CPMP

Kurnia Hadi seorang profesional trainer yang pernah berkarir di 3 bank multinasional yakni, Korea Exchange Bank Danamon, Indonesia Dai-Ichi Kangyo Bank, dan HSBC selama lebih dari 20 tahun. Latar pendidikan beliau manajemen keuangan dari Universitas Indonesia.

Beliau menjadi trainer profesional sejak tahun 2012 dan sejak itu telah memberikan pelatihan kepada lebih dari 100 perusahaan. Bidang keahliannya antara lain retail banking and wealth management, trade & finance, sales & marketing, risk management, compliance, anti money laundering, quality assurance, dan micro banking.

Kurnia Hadi menyandang sertifikat internasional dalam bidang manajemen risiko dan kepatuhan yang dikeluarkan oleh Open Compliance and Ethics Group (OCEG), sebuah lembaga global asal Amerika Serikat yang berfokus pada peningkatan governance, risk management, dan compliance. Beliau sekaligus mendapat lisensi dari OCEG untuk menyelenggarakan pelatihan dan sertifikasi Governance Risk Compliance Professional (GRCP) dan Governance Risk Compliance Auditor (GRCA) di Indonesia.

Di level internasional, beliau pernah menjadi pembicara dalam berbagai konferensi. Salah satunya dalam konferensi internasional “Commodity Trade and Finance World Asia” pada tahun 2012 di Singapura.IMB Niaga, Bank Sahabat Sampoerna, Bank BTPN, Bank UOB Indonesia, BNI Life, Asia Finance, Sun Life Indonesia Services, Trihamas Finance, FIF Group, Maybank Kim Eng Securities, Mandiri Sekuritas, Astrido Pacific Finance, Intensif Multi Finance, PT Pos Indonesia, ndonesia Power, Mitra Energi Prima, Kalbe Internasional, Asahimas Chemical, Loreal Manufacturing Indonesia, KPEI, Telkomsigma, dll.

Kurnia Hadi aktif menulis buku, beberapa bukunya yang telah diterbitkan antara lain: Menjaring Dolar Ala UKM (2016).Handbook: Anti Pencucian Uang dan Pencegahan Pendanaan Terorisme (2017).

Daftar klien yang pernah ditanganinya antara lain Bank Indonesia, Kementerian Keuangan RI, Bank Mandiri, Bank BTN, Bank BRI, Bank BNI, Bank Maybank Indonesia, Bank Woori, Bank C.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com