

How To Be A Good Trainer

Trainer To Trainer

DESKRIPSI

Sumber daya manusia merupakan aset yang paling menentukan dalam operasional sebuah perusahaan, dalam operasional sehari-hari setiap atasan (supervisor/manajer) adalah juga sebagai Trainer yang harus mempunyai kemampuan untuk menyampaikan, mengajak, mempengaruhi dan membentuk bawahan ke arah pengetahuan, keterampilan dan kemampuan melalui suatu transformasi visi, misi dan teknik bekerja. Sehingga apa yang menjadi tujuan atau keinginan pencapaian hasil dapat terjadi dengan lebih efisien dan efektif.

Trainer: Bohman J. Silaen, S.Si., M.M., CPHR.

WAKTU PELAKSANAAN

22 - 23 November 2027

09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: Kuretakeso Hotel - Kemang / Best Western Premier - Cawang / The Aryaduta Hotel Semanggi

Harga

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

TUJUAN

Peserta sebagai Trainer mampu dan terampil mentransfer apa yang dimaksudkan persis dengan apa yang dimaksud, demikian juga dalam mempresentasikan pencapaian dan evaluasi hasil sehingga terjadi transformasi kemampuan secara soft-competency maupun hard-competency.

OUTLINE PELATIHAN

- Apa itu Pelatih atau Pembimbing (Trainer)

- Karakteristik Dasar dan Intrisik dari Seorang Trainer
- Kiat dan Cara menjadi seorang Trainer yang baik
- Profil karakter bagi seorang Trainer
- Peranan : (Trainer) : Coaching – Cousenlor -
- Penyajian (Presentasi) yang sederhana dan tercerna
- Kunci sukses seorang Trainer

METODE

- Presentasi
- Diskusi
- Latihan Soal/Kasus
- DISC Profiling
- Simulasi

PESERTA

- Direktur/Manajer
- Supervisor/Trainer
- HRD/Personalia

FACILITATOR

Instruktur Pelatihan

Bohman J. Silaen, S.Si., M.M., CPHR.

Bohman adalah trainer dan fasilitator yang mempunyai pendekatan dalam menyampaikan materi pelatihan secara aktual dan praktis, mengedepankan metode pelatihan yang bukan hanya mudah dimengerti tetapi juga diserap dan dilaksanakan oleh peserta. “jangan ada yang sia-sia dalam pelatihan ini, semua harus bertambah maju dan baik” kutipan yang sering dilontarkan terhadap peserta.

Beliau adalah Direktur PT. DEVINA FLORINDO dan Direktur SAFERTO JASA REKATAMA (…s/d sekarang), Pendidikan : S3 Enterpreneur University, S2 Marketing Management STIE IPWI, S1 Biologi Lingkungan UNSOED, (Presenter + 20 materi a.l.; Tehnik Interview, Motivasi, Negosiasi, Leadership, Produktifitas, dll), HRD Manager (2002-2009), Coorporate Secretary (1993-1995). Organisasi/Pengalaman : Anggota SDM Indonesia, Anggota HRD Manager Club, Pengurus FKIJ Bidang SDM, Pengurus MPKN KADIN, Sekretaris Hari Pangan Se-Dunia Ke-15 WHO, Ketua Senat Mahasiswa, Pendiri Taman Buah Mekarsari, Ketua Komite Sekolah, Ketua Punguan Silaen se Bogor Timur. CEO General Trade BJS Solution

Beberapa klien yang pernah ditangani, diantaranya: Bank Mandiri, AMDI Astra,BCA, CIMB, Indofarma, Global Foresight, Grafitec, Printec, Mattel, STIE Perindustrian, ECO Logistic, DHL, Nichias Indonesia, Lautan Mas, OTO, Medco, BNI 46, Adira Finance, Allianz, Sinarmas Group, dll.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com