


# Pelatihan TKDN ( Tingkat Komponen Dalam Negeri )

## DESKRIPSI

Era Ekonomi Digital telah memicu peningkatan transaksi bisnis dan perdagangan. Untuk menguatkan Industri Dalam Negeri, Pemerintah Indonesia mensyaratkan penggunaan sebesar-besarnya Produk Dalam Negeri (TKDN) dalam setiap pengadaan Barang dan Jasa Pemerintah.

Anggaran Pendapatan dan Belanja Negara (APBN) yang nilainya lebih dari Rp. 2000 Triliun serta Anggaran dan Pendapatan Belanja Daerah (APBD) Provinsi, Kabupaten dan Kota se Indonesia yang mencapai lebih dari Rp. 750 T merupakan peluang bagi dunia usaha untuk mendapatkan proyek dan pekerjaan dari sektor pemerintah. Dari sektor energi, khususnya minyak dan gas, nilai Belanja Modal (CAPEX) per tahun yang juga sangat besar, membuka kesempatan bagi para pelaku bisnis untuk mendapatkan pekerjaan.

**Trainer: Sutomo Asngadi SS, MM, CPPP, CPCM, CLSCP, MPM**

**WAKTU PELAKSANAAN**

25 - 26 Mei 2027

09:00 - 17:00 WIB

**TEMPAT PELATIHAN**

Location: Kuretakeso Hotel - Kemang / Best Western Premier - Cawang / The Aryaduta Hotel Semanggi

**Harga**

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

Tingkat Komponen Dalam Negeri (TKDN) adalah nilai isian dalam persentase dari komponen produksi dalam negeri termasuk biaya pengangkutannya yang ditawarkan dalam daftar penawaran harga barang maupun jasa. TKDN digunakan salah satunya untuk proyek-proyek Engineering Procurement & Construction (EPC), karena untuk pengadaan (Procurement), banyak mesin dan alat-alat yang bahan bakunya masih berasal dari luar negeri tapi perakitannya dilakukan di dalam

negeri, sementara Pemerintah berharap, untuk proyek-2 yang akan dilaksanakan, lebih banyak menggunakan bahan dan jasa dari dalam negeri. Untuk itu, maka penilaian penawaran peserta pengadaan barang / jasa tidak hanya dari segi teknis dan harga tapi juga dari tingkat komponen dalam negeri yang dikandung oleh barang maupun jasa yang ditawarkan.

TKDN merupakan salah satu preferensi dalam menentukan pemenang dalam proses pengadaan barang / jasa di lingkungan Kementerian, Lembaga, Pemerintah Daerah dan SKK Migas, serta perusahaan sektor turunannya. Setiap perusahaan dituntut kemampuannya untuk senantiasa mengadaptasi perobahan tuntutan lingkungan strategis di atas. Khusus dalam bidang industri manufaktur, setiap perusahaan didorong pemerintah terus meningkatkan penggunaan Komponen Dalam Negeri. Pemerintah memberikan insentif terhadap Tingkat Komponen Dalam Negeri (TKDN) tertentu yang dimasukkan dalam proses produksi pada pelbagai jenis industri.

## TUJUAN PELATIHAN TKDN

1. Memberikan pengetahuan dan keterampilan profesional untuk memahami konsep, filosofi, serta metode aplikasi dan manfaat penerapan Komponen Dalam Negeri dan Cara Menghitung TKDN di perusahaan.
2. Memiliki kemampuan yang lebih aplikatif dan komprehensif dalam implementasi TKDN di perusahaan.
3. Memahami Peraturan Tingkat Kandungan Dalam Negeri serta cara penerapanya di organisasi masing-masing.
4. Mengidentifikasi kebutuhan-kebutuhan organisasi untuk penerapan TKDN.

## MATERI PELATIHAN TKDN

1. Perkembangan Ekonomi Digital
2. Peluang dan Tantangan bagi Dunia Usaha
3. Pengertian TKDN
4. Pedoman Teknis Penggunaan Produksi Dalam Negeri
5. Konsep Self Assessment dalam Penentuan TKDN
6. Dasar Hukum
7. Klasifikasi Produk: Barang, Jasa, Gabungan Barang dan Jasa
8. Waktu Penilaian TKDN
9. Metode Penilaian TKDN
10. Harga vs Biaya
11. Pengelompokan Luar Negeri (KLN): Personil, Material, Mesin
12. Pengelompokan Dalam Negeri (KDN): Personil, Material, Mesin
13. Dasar Penilaian TKDN Barang, TKDN Jasa dan TKDN Barang Jasa.
14. Biaya Yang Diperhitungkan Dalam Penilaian TKDN Barang, Jasa dan Gabungan Barang Dan Jasa
15. Dasar Penilaian TKDN Gabungan Barang Dan Jasa
16. Dokumen Pendukung

17. Bentuk Format Isian Penilaian Capaian TKDN Gabungan Barang Dan Jasa
18. Perhitungan Penentuan Nilai Bobot Manfaat Perusahaan (Nilai BMP) Dan Formatnya
19. Preferensi Harga
20. Perhitungan Harga Evaluasi Akhir (HEA)
21. Sumber Dana dalam Pengadaan Barang dan Jasa: Dana Dalam Negeri, Hibah, Kerjasama
22. Apresiasi Penggunaan Barang Hasil Produksi Dalam Negeri
23. Studi Kasus

## FACILITATOR

## Instruktur Pelatihan

### Sutomo Asngadi SS, MM, CPPP, CPCM, CLSCP, MPM

Beliau adalah Lulusan S2 (Pasca Sarjana Magister Management) sekaligus Praktisi dan Pelaku Ekspor Impor dan PROCUREMENT/SUPPLY CHAIN Management yang berpengalaman lebih dari 29 tahun pada level managerial di berbagai perusahaan multinasional baik perusahaan Kawasan Berikat dan non Kawasan Berikat. Karier Beliau sebagai profesional menangani perusahaan-perusahaan di berbagai bidang Industri Ekspor Impor Multi National Company (MNC) seperti container, chemical, plywood, newsprint paper, heavy equipment, automotive, palm oil , pipanisasi minyak dan gas, construction material, supplier piping oil and gas, amusement mesin games dan perusahaan Automation. Understanding of ISO 9001:2008, berpengalaman dalam handling import and export cara pembayarannya, dan PROCUREMENT / SUPPLY CHAIN process, dangerous goods, termasuk supporting system ( eg: NSW, EDI, E-PIB/PEB, E-License, , HS code and tariffs, Customs Post Audit, Bonded Zone (kawasan berikat). Selain terbiasa menghandle hubungan bisnis dengan customers dan suppliers dari luar negeri beliau juga menangani perihal Lartas yang berhubungan dengan berbagai instansi pemerintah (Government Agencies).

Berpengalaman dalam menghadapi Audit Kepabeanan untuk fasilitas AEO (Authorized Economic Operator), Mitra Kepabeanan, Master List, KITE (Kemudahan Impor Tujuan Ekspor), dan Kawasan Berikat

Beliau pernah tercatat sebagai individual Consultant di Perusahaan Global asal USA, dan sekarang tergabung dalam salah satu Global Consultant Membership yang berpusat di USA yang memberikan konsultasi kepada para investor dan pelaku bisnis dunia.

***Beliau adalah Praktisi dan Pelaku Ekspor Impor dan Procurement Management yang berpengalaman lebih dari 20 tahun harus nya 25 tahun pada level managerial di berbagai perusahaan multinasional baik perusahaan Kawasan Berikat dan non Kawasan Berikat. Beliau pernah menjadi konsultan dan executive trainer/workshop leader bidang Ekspor Impor, Procurement, Warehouse Inventory, Logistik, Supply Chain, Tingkat Komponen Dalam Negeri (TKDN), HPS (Harga Perkiraan Sendiri), Productivity Improvement dan lain lain*.** Client beliau berasal dari berbagai bidang industry seperti Minyak dan Gas Bumi, Pertambangan, Mekanikal Engineering, Telekomunikasi, Bahan Peledak, Perbankan, Konstruksi, Otomotif, Alat-alat Berat, Logistik, Forwader, PPJK, Farmasi, Industri Makanan, perusahaan perdagangan umum, dll.

## CONTACT US


**Operational Office**

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

**Phone**

+62 813-8834-2078

**Email**

regtraining@valueconsulttraining.com

**Website**

www.valueconsulttraining.com