

Account Receivable and Collection Management

Account receivable and collection management atau manajemen piutang dan penagihan berperan sangat vital bagi keuangan perusahaan. Keduanya akan mempengaruhi manajemen kas perusahaan yang berdampak pada keberlanjutan usaha.

Banyak organisasi yang berhasil mengumpulkan pendapatan tetapi gagal mengelola piutang, sehingga perusahaan kekurangan kas. Bila kondisi tersebut berlangsung dalam jangka panjang akan berdampak pada penurunan daya saing bisnis.

Pelatihan ini membahas secara detail dan menyeluruh mengenai *account receivable* dan *collection management*. Termasuk di dalamnya bagaimana mengelola *credit management* yang efektif.

Trainer: Ghani Basyar, SE, MM.

WAKTU PELAKSANAAN

13 - 14 September 2027

09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: Kuretakeso Hotel - Kemang / Best Western Premier - Cawang / The Aryaduta Hotel Semanggi

Harga

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

Tujuan Pelatihan

- Kemampuan untuk mengelola *account receivable.*
- Pengetahuan *credit management* yang efektif.
- Kemampuan untuk membandingkan pengelolaan *account receivable* dan *credit management*.

- Kemampuan untuk membuat kebijakan dan prosedur berkaitan dengan *account receivable* dan *credit management*.
- Kemampuan mengukur dan mengevaluasi kinerja perusahaan dalam mengelola *account receivable*.
- Kemampuan memanfaatkan teknologi dalam mengelola *account receivable* dan *credit management*.

Outline Materi

Account Receiveable (A/R) in General

- Ultimate goal
- Three basic process

Credit Management

- Credit management frame work
- Credit policy in general
- Credit check, approval, and process
- Credit monitoring and cotrolling

Collection Management

- Tujuan collection
- Process collection
- Penanganan collection
- Monitoring dan controlling

Kebijakan dan Pengukuran

- Collection period
- First installment default
- Write off policy

Pengelolan Bad Debt

- Pengertian puitang tidak tertagih (*bad debt*)
- Pengelolaan dan perlakuan *bad debt* dalam perusahaan
- Referensi PSAK dan BI terkait dengan A/R

Pengelolaan A/R di berbagai perusahaan

- Perusahaan industry electronic

- Perusahaan FMCG
- Non financial institution

Pelaporan dan Analysis A/R

- Daily, weekly, dan monthly report
- A/R target foresting

Penggunaan teknologi dalam pengelolaan A/R

- Mobile survey
- Credit scoring

Pengelolaan SDM dalam pengelolan A/R

- Field collector/ tele collector
- Field surveyor/tele surveyor

Dokumen-dokumen terkait A/R dan Credit Management

Instruktur Pelatihan

Ghani Basyar, SE, MM.

Beliau telah berkecimpung di dalam dunia industri dan pendidikan kurang lebih 17 tahun. Manajemen/Bisnis dan Keuangan, 2 hal yang sangat berkaitan dan saling menunjang telah dikembangkan menjadi suatu sinergi yang saling terpadu dalam suatu sistem perusahaan.

Sejak tahun 1999 telah mempelajari dan mengetrapkan Konsep modeling Keuangan dan Manajemen/bisnis di dalam suatu industry keuangan. Kelebihan dan kekurangan dari implementasi ini telah dikenali dan diketemukan solusinya.

Awal tahun 2004, bergabung dengan LPPM lembaga manajemen tertua di Indonesia dan di perusahaan telah mencapai posisi top Manager. Perpaduan antara teori dan praktek telah memperkaya kemampuannya dalam mengimplementasikan suatu konsep.

Tidak ketinggalan juga, gelar academic telah diperoleh dengan predikat sangat memuaskan.

Berbekal pengalaman yang mendalam dan sertificate yang diperoleh, berbagai macam project telah berhasil dikerjakan dan berhasil dengan sukses.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com