

Accounts Receivable and Collection Best Practices

OVERVIEW

Di dalam pelatihan ini peserta diberikan pemahaman secara komprehensif terkait PENGELOLAAN PIUTANG, Perlakuan Pencatatan Piutang – PSAK, Credit Term dan Piutang, Risiko dalam Piutang, ANALISA DAN PENCEGAHAN RISIKO DALAM PENGELOLAAN PIUTANG, Menentukan Karakteristik Customer dan Tingkat Risiko, Penilaian Kemauan dan Kemampuan Membayar Customer , Trade Reference, Visit, & Payment History Analysis, Teknik Pencegahan & Perlindungan Risiko terhadap Piutang, Analisa Customer dengan data dan Analisa Laporan Keuangan dll

Trainer: Joko Suparto, S.E., Ak., M.M., CA, CELM, CIDM, CNHC,

WAKTU PELAKSANAAN

06 - 07 Januari 2027

09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: Kuretakeso Hotel - Kemang / Best Western Premier - Cawang / The Aryaduta Hotel Semanggi

Harga

Group Price: Rp 5.350.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

TUJUAN

Setelah mengikuti training ini, peserta diharapkan mampu untuk :

1. Mengetahui dan memahami Pengelolaan, Analisa dan Pencegahan Resiko Piutang
2. Mengetahui serta memahami definisi, konsep Perubahan Mata Uang Asing pada Piutang
3. Mengetahui dan memahami Manajemen Penagihan Piutang

OUTLINE

1. PENGELOLAAN PIUTANG
    - Perlakuan Pencatatan Piutang
    - Credit Term dan Piutang
    - Risiko dalam Piutang
2. ANALISA DAN PENCEGAHAN RISIKO DALAM PENGELOLAAN PIUTANG
    - Menentukan Karakteristik Customer dan Tingkat Risiko
    - Penilaian Kemauan dan Kemampuan Membayar Customer
    - Trade Reference, Visit, & Payment History Analysis
    - Teknik Pencegahan & Perlindungan Risiko terhadap Piutang
    - Analisa Customer dengan data dan Analisa Laporan Keuangan
3. PENGELOLAAN PIUTANG- PENGENDALIAN DAN ANALISA
    - Area kritis dalam pengelolaan Piutang
    - Analisa Aging Piutang
    - Penyusunan Kebijakan dan Prosedur Pengelolaan Piutang
    - Peningkatan jumlah uang penerimaan pembayaran piutang dari customer
4. MANAJEMEN PENAGIHAN (COLLECTION MANAGEMENT)
    - Strategi Penagihan
    - Penyusunan Proses Penagihan
    - Teknik Menghadapi Customer yang Tidak Mau Membayar
    - Legal Aspects in Collection
    - Practice in Collection
    - Peningkatan kecepatan penerimaan pembayaran piutang customer
5. Perbaikan atas proses arus kas masuk, guna meningkatkan kemampuan perusahaan dalam membiayai bisnis
6. Studi kasus dan diskusi

Instruktur Pelatihan

Joko Suparto, S.E., Ak., M.M., CA, CELM, CIDM, CNHC,

Joko Suparto, Memiliki pengalaman lebih dari 30 tahun dalam bidang akuntansi, keuangan, treasury, audit, kontrol keuangan, perpajakan, dan manajemen. Selain memiliki keahlian di bidang keuangan dan akuntansi, beliau juga memiliki kompetensi dalam hardware dan software melalui berbagai pelatihan dan workshop. Sepanjang kariernya, beliau telah menduduki berbagai posisi strategis sebagai Senior Auditor, Senior Manager, General Manager – Finance & Accounting, hingga Finance Director di perusahaan lokal maupun multinasional. Industri yang pernah beliau tekuni mencakup perbankan, properti & perhotelan, farmasi, logistik, consumer goods & trading, telekomunikasi, minyak & gas, serta perkebunan kelapa sawit.

Selain aktif dalam dunia korporasi, Joko Suparto juga berperan sebagai narasumber dalam berbagai pelatihan dan workshop di bidang analisis bisnis, perencanaan keuangan, manajemen treasury, audit investigasi, manajemen investasi, serta penerapan standar akuntansi seperti IFRS dan PSAK. Beliau juga memiliki pengalaman memberikan pelatihan di berbagai perusahaan besar, termasuk PT Indocement Tunggal Prakarsa Tbk., PT Indomobil Group, PT Astra Honda Motor, PT Bank J Trust, PT Telkom Indonesia, dan banyak lainnya. Dengan latar belakang pendidikan Magister Manajemen di bidang keuangan serta Sarjana Akuntansi dari Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Indonesia, beliau juga memegang berbagai sertifikasi profesional seperti Certified Accountant (CA). Saat ini, beliau menjabat sebagai Co-Founder & Director di MBA Consultant, dosen di beberapa universitas swasta, serta trainer dan konsultan bagi berbagai perusahaan.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com