

Online Training : Public Speaking for Business

Berbicara dan berkomunikasi secara Profesional merupakan keahlian dasar yang paling utama dalam Dunia Bisnis. Dalam perusahaan, kemampuan komunikasi akan berpengaruh pada kondisi Internal Perusahaan yang berimbas pada produktivitas kerja secara signifikan. Bagian Layanan Pelanggan, Produksi, Management, Keuangan, Operasional, Pelayanan, Penjualan, Pembelian dan Pelanggan adalah semua bagian dari struktur perusahaan yang perlu untuk menguasai keahlian dalam berbicara.

Trainer: Mr. Agus Gunawan

WAKTU PELAKSANAAN

21 Desember 2027

09:00 - 15:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

By Zoom

Harga

Group Price: Rp 2.150.000
Full Fare: Rp 2.750.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk E-Certificate dan Modul.*

Keahlian dalam berbicara dan berkomunikasi berpengaruh terlebih lagi pada Pelanggan atau pihak eksternal lainnya. Pengaruh komunikasi pada pelanggan perusahaan sangat signifikan berpengaruh pada Pendapatan Perusahaan atau Bisnis. Besarnya pengaruh komunikasi yang berdampak langsung pada kelangsungan Bisnis Perusahaan perlu untuk mendapat perhatian yang serius. Perusahaan sebagai organisasi perlu untuk memfasilitasi keahlian berbicara atau berkomunikasi secara khusus pada bagian-bagian terkait yang terhubung langsung dengan pihak eksternal.

Workshop ini disiapkan untuk memfasilitasi peserta meningkatkan kualitas dan keahlian dalam berkomunikasi, khususnya dalam berbicara secara langsung. Workshop ini dapat diikuti oleh peserta dari latar belakang divisi yang berbeda dari suatu perusahaan, semuanya dapat mengikuti dan mendapatkan manfaat sesuai dengan kebutuhan masing-masing.

Tujuan Pelatihan :

Peserta mampu menghilangkan hambatan komunikasi dalam diri.

Menguasai dan mempelajari teknik komunikasi persuasive dengan satu ataupun banyak orang

Mempelajari kemampuan untuk mempresentasikan ide, gagasan hingga teknik menjual.

Peserta mendapatkan teknik mengenali tipe komunikasi lawan bicara.

Kemampuan untuk membaca klien dan mengarahkan klien.

Kemampuan persuasive dalam negosiasi.

Mampu mengatasi hambatan komunikasi dari orang-orang yang menyulitkan.

Menguasai cara untuk mengatasi kesulitan saat menerima komplain audiens.

Materi Pelatihan :

- Membangun mental percaya diri dalam public speaking
- Teknik komunikasi verbal
- Teknik komunikasi persuasif nonverbal
- Strategikomunikasi persuasif berdasar DISC dan VAK
- Persiapan Public Speaking
- Tips praktis dalam mengatasi complain.
- Non Violent Communication Technique
- Teknik presentasi Impromptu
- Teknik memberikan sambutan
- Teknik menyusun materi pembicaraan
- Teknik menyampaikan cerita dan menyentuh
- Public Speaking for Meeting, Presentation, Selling
- Metode dan teknik membangun konsep presentasi dengan Mindmap, SMART, dan 5W1H

Metode Pelatihan :

- 20% teori dan 80% praktek
- 1 days, 09.30 – 15.00
- Materi dibawakan dalam suasana yang fun
- System pembelajaran efektif dengan roleplay dan simulasi

:

Instruktur Pelatihan

Mr. Agus Gunawan

Mr.Agus Gunawan adalah seorang Professional Trainer, Konsultan dan Coach, mengkhususkan dirinya dalam memberikan berbagai pelatihan untuk keperluan peningkatan kualitas sumber daya manusia untuk kepentingan organisasi, perusahaan, pemerintahan maupun individu.

Mr. Agus Gunawan telah berpengalaman bicara di depan ribuan orang sekaligus dalam berbagai seminar tingkat Nasional dan juga di hadapan berbagai perusahaan ternama di Indonesia, seperti :

BCA, Mandiri, UOB, CIMB, Telkomsel, TOTAL (France), CUBIC, Pupuk Kaltim, Global Mega Indonesia, Danareksa, Prudential, Axa, Gramedia, Smart Fm, Oriflame, Alianz, Bumiputera, Panin, Astra, Untar, Binus, Bmw, Garment, Dosen, Trainer, Kementerian Komunikasi dan Informasi, Kementerian Keuangan, Badan Pertanahan Nasional, Kementrian Perhubungan, Badan Perencana Pembangunan Nasional, Kementerian Perumahan Rakyat, Badan Pengawas Perdagangan Berjangka Komoditi, PU, Perpustakaan Nasional, Kementerian Luar Negeri, Kemenko Kesra, Dirjen Pajak, BJB, Dirjen Migas, BKPM, Lembaga Sandi Negara, Sekretariat Wakil Presiden, BNN, DPR RI, Bapertarum, MLM Company, SCTV, O-Channel, METRO TV, FX Group, Frisian Flag dan lain-lainnya.

Mr. Agus Gunawan telah mendesain berbagai program antara lain dalam bidang SALES, LEADERSHIP, TEAM WORK, MOTIVATION, PUBLIC SPEAKING, PRESENTATION SKILLS, COMMUNICATION SKILL, MANAGEMENT dan lain sebagainya.

- Selama 15 tahun terakhir telah berbicara kepada Ratusan Ribu orang dalam bidang Soft skill, Kepemimpinan, Sales, Komunikasi dan Motivasi.
- 20 tahun lebih telah mengenal dunia Seni Peran, MC, hingga Training dan motivasi.
- Pembelajar otodidak untuk seni peran, teknik vokal dan teknik presentasi yang digunakan untuk berbicara didepan ribuan orang hingga bidang management
- Teknik-teknik komunikasi dari berbagai Guru telah dipelajari 8 tahun terakhir.
- Para peserta yang pernah mengikuti pelatihan mulai dari Trainer, Pebisnis, Direktur, CEO, Leader, Supervisor, Manager, Sales, Dozen S1&S2, pelaku bisnis MLM, Asuransi, kabag Operasional, Kabag Teknik, Aparatur Negara, Pejabat, TV Swasta, Gereja, Mahasiswa, dan Pelajar.
- 20 thn terakhir memiliki pengalaman dalam mengemas, mendesign, mengepalai projek berbagai acara hingga berskala Nasional, seperti beberapa Event Mega Seminar, bersama para Pembicara Besar Indonesia.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com