


# Online Training : Training For Trainers

## SASARAN PELATIHAN

Sesudah mengkuti program pelatihan ini, peserta akan:

1. Memahami terjadinya proses belajar dan faktor-faktor yang mempengaruhi tercapainya sasaran pelatihan.
2. Mampu menyusun rancangan mengajar dan mengembangkan teknik mengajar partisipatif dengan menggunakan metode yang tepat.

## OUTLINE MATERI

1. **PENGANTAR TOT**
   - Problematika mengajar
   - Mengajar efektif
   - Variabel-variabel proses pelatihan
2. **SASARAN PELATIHAN**
   - Merumuskan sasaran pelatihan
   - Jenis-jenis sasaran pelatihan
   - Kategori belajar kognitif, afektif dan psikomotor

**Trainer: Dra. Sri Endang Kamuljan, Psi., MBA.**

**WAKTU PELAKSANAAN**

28 - 29 September 2027

09:00 - 15:00 WIB

**TEMPAT PELATIHAN**

By Zoom

**Harga**

Group Price: Rp 3.700.000
Full Fare: Rp 4.050.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk E-Certificate dan Modul.*

3. **PROSES BELAJAR**
    - Macam-macam proses belajar
    - Faktor-faktor yang mempengaruhi proses belajar
4. **METODE PELATIHAN**
    - Macam-macam metode pelatihan
    - Pelatihan Instruksi Kerja
    - Faktor-faktor pemilihan metode pelatihan
    - Lima tahap proses mengajar
    - Panduan mengajar *(Tutorial Notes*)
5. **SISTEMATIKA MENGAJAR**
    - Tipe-tipe peserta
    - Menanggapi pertanyaan peserta
6. **MENGENDALIKAN PERILAKU PESERTA**
    - Penggunaan alat bantu pelatihan
    - Teknik suara
    - Bahasa Tubuh *(body language)*
7. **BERBICARA EFEKTIF DI KELAS**
    1. Praktek Individual
    2. Evaluasi Audio-visual
8. **PRAKTEK MENGAJAR**

**FACILITATOR**

## Instruktur Pelatihan

### Dra. Sri Endang Kamuljan, Psi., MBA.

Lebih dari 25 tahun bertindak sepagai trainer, konsultan dan coach diberbagai Perusahaan, antara lain PT. BPJS, PT. TELKOM, PT Indosat, PT. Indofood Sukses Makmur, UNILEVER INDONESIA, CHEVRON, VICO Indonesia, PERTAMINA, Bank Indonesia, Bank Mandiri, Bank BRI, Bank BII, Bank BCA, PT.Freeport Indonesia, PT. Tambang Batubara, PT. Timah, PT. Sampoerna, Sogo Departement Store dan berbagai perusahaan lainnya. Materi yang biasanya dibawakan antara lain tentang : Personal Development, Mental Switching, Leadership Skills, Supervisory Management, Coaching and Counseling, Management Training, Creative Problem Solving and Decision Making, Communication Skills, Public Speaking & Presentation Skills, Negotiation Skills, Achievement Motivation Training, Dealing With Difficult People, Team Building, People Development.

Lulusan Fakultas Psikologi Universitas Padjadjaran dengan pendalaman dalam bidang Clinical Psychology serta memiliki sertifikat sebagai psikolog. Pendidikan lanjutannya mengambil pendalaman bidang Manajemen Sumberdaya Manusia, dan menyelesaikan program strata dua nya di Sekolah Tinggi Manajemen PPM.

## CONTACT US


**Operational Office**

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

**Phone**

+62 813-8834-2078

**Email**

regtraining@valueconsulttraining.com

**Website**

www.valueconsulttraining.com