

Online Training : Effective Business Communication

Komunikasi bisnis yang efektif adalah fondasi keberhasilan individu maupun organisasi. Banyak profesional memiliki ide, strategi, dan solusi brilian, namun seringkali gagal disampaikan dengan tepat sehingga tidak dipahami audiens. Dalam dunia kerja modern yang serba cepat, kemampuan membangun kredibilitas personal, membaca preferensi audiens, serta menyampaikan pesan dengan struktur yang jelas dan meyakinkan sangatlah penting.

Program ini dirancang untuk memberikan pemahaman mendalam sekaligus keterampilan praktis dalam *business communication*, agar peserta mampu menyampaikan pesan secara efektif, persuasif, dan membangun kepercayaan dalam setiap interaksi profesional.

Trainer: Mr. Agus Gunawan

WAKTU PELAKSANAAN

📅 18 - 19 Oktober 2027

🕓 09:00 - 15:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

By Zoom

Harga

Group Price: Rp 2.150.000
Full Fare: Rp 2.750.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk E-Certificate dan Modul.*

MANFAAT PELATIHAN

1. Memahami dan menguasai prinsip-prinsip dasar komunikasi bisnis.
2. Membangun kredibilitas personal yang kuat dalam setiap interaksi komunikasi.

3. Membaca dan mengelola beragam preferensi audiens untuk meningkatkan efektivitas pesan.
4. Menyusun, menyampaikan, dan mengkomunikasikan pesan dengan struktur yang meyakinkan, persuasif, dan berdampak.

MATERI PEMBAHASAN

1. **Fundamental Business Communication**
2. **Establishing Personal Credibility**
3. **Reading and Managing Audience Preferences**
4. **Structured, Persuasive, and Impactful Communication**

- Prinsip dasar komunikasi efektif dalam konteks bisnis.
- Hambatan komunikasi dan cara mengatasinya.
- Peran komunikasi dalam membangun hubungan profesional.

- Kredibilitas sebagai kunci komunikasi yang meyakinkan.
- Membangun kepercayaan melalui kejelasan, konsistensi, dan integritas.
- Teknik membangun reputasi komunikasi profesional.

- Mengenali tipe-tipe audiens dalam bisnis.
- Strategi adaptasi komunikasi sesuai preferensi audiens.
- Teknik mendengarkan aktif dan empati dalam interaksi.

- Teknik menyusun pesan dengan struktur logis (pembukaan, isi, penutup).
- Menggunakan kerangka komunikasi persuasif.
- Strategi mempengaruhi dan menggerakkan audiens dalam bisnis.

METODE PELATIHAN

- **20% teori, 80% praktek**.
- Dibawakan secara **online** dengan metode interaktif.
- Simulasi kasus, roleplay, diskusi kelompok, dan latihan individual.
- Feedback langsung dari fasilitator untuk penguatan keterampilan komunikasi.

FACILITATOR:

Instruktur Pelatihan

Mr. Agus Gunawan

Mr.Agus Gunawan adalah seorang Professional Trainer, Konsultan dan Coach, mengkhususkan dirinya dalam memberikan berbagai pelatihan untuk keperluan peningkatan kualitas sumber daya manusia untuk kepentingan organisasi, perusahaan, pemerintahan maupun individu.

Mr. Agus Gunawan telah berpengalaman bicara di depan ribuan orang sekaligus dalam berbagai seminar tingkat Nasional dan juga di hadapan berbagai perusahaan ternama di Indonesia, seperti :

BCA, Mandiri, UOB, CIMB, Telkomsel, TOTAL (France), CUBIC, Pupuk Kaltim, Global Mega Indonesia, Danareksa, Prudential, Axa, Gramedia, Smart Fm, Oriflame, Alianz, Bumiputera, Panin, Astra, Untar, Binus, Bmw, Garment, Dosen, Trainer, Kementerian Komunikasi dan Informasi, Kementerian Keuangan, Badan Pertanahan Nasional, Kementrian Perhubungan, Badan Perencana Pembangunan Nasional, Kementerian Perumahan Rakyat, Badan Pengawas Perdagangan Berjangka Komoditi, PU, Perpustakaan Nasional, Kementerian Luar Negeri, Kemenko Kesra, Dirjen Pajak, BJB, Dirjen Migas, BKPM, Lembaga Sandi Negara, Sekretariat Wakil Presiden, BNN, DPR RI, Bapertarum, MLM Company, SCTV, O-Channel, METRO TV, FX Group, Frisian Flag dan lain-lainnya.

Mr. Agus Gunawan telah mendesain berbagai program antara lain dalam bidang SALES, LEADERSHIP, TEAM WORK, MOTIVATION, PUBLIC SPEAKING, PRESENTATION SKILLS, COMMUNICATION SKILL, MANAGEMENT dan lain sebagainya.

- Selama 15 tahun terakhir telah berbicara kepada Ratusan Ribu orang dalam bidang Soft skill, Kepemimpinan, Sales, Komunikasi dan Motivasi.
- 20 tahun lebih telah mengenal dunia Seni Peran, MC, hingga Training dan motivasi.
- Pembelajar otodidak untuk seni peran, teknik vokal dan teknik presentasi yang digunakan untuk berbicara didepan ribuan orang hingga bidang management
- Teknik-teknik komunikasi dari berbagai Guru telah dipelajari 8 tahun terakhir.
- Para peserta yang pernah mengikuti pelatihan mulai dari Trainer, Pebisnis, Direktur, CEO, Leader, Supervisor, Manager, Sales, Dozen S1&S2, pelaku bisnis MLM, Asuransi, kabag Operasional, Kabag Teknik, Aparatur Negara, Pejabat, TV Swasta, Gereja, Mahasiswa, dan Pelajar.
- 20 thn terakhir memiliki pengalaman dalam mengemas, mendesign, mengepalai projek berbagai acara hingga berskala Nasional, seperti beberapa Event Mega Seminar, bersama para Pembicara Besar Indonesia.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com