

Online Training : Perhitungan Harga Perkiraan Sendiri (Hps/Oe)

Deskripsi

Harga Perkiraan Sendiri (HPS) atau Owner Estimate (OE) adalah perkiraan harga pengadaan barang/jasa yang dianalisa secara profesional dan disyahkan oleh eksekutif yang memiliki otoritas. Owner Estimate (OE) berfungsi berbagai acuan dalam melakukan evaluasi harga penawaran barang dan jasa dengan tujuan untuk mendapatkan harga penawaran yang wajar, dapat dipertanggungjawabkan dan dapat dilaksanakan oleh rekanan sesuai dengan ketentuan kontrak. Dengan demikian, penyusunan Owners Estimate merupakan kunci keberhasilan purchasing Management sebuah perusahaan. Materi yang dibahas akan sangat bermanfaat untuk perhitungan OE pengadaan barang/jasa dan OE Proyek baik untuk pengadaan dengan anggaran Opex (Operational Expenditures) maupun anggaran Capex(Capital Expenditures).

Trainer: Sutomo Asngadi SS, MM, CPPP, CPCM, CLSCP, MPM

WAKTU PELAKSANAAN

22 - 23 Februari 2027

09:00 - 15:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

By Zoom

Harga

Group Price: Rp 3.700.000
Full Fare: Rp 4.050.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk E-Certificate dan Modul.*

Materi Training

1. **Proses Pengadaan Barang dan jasa**
    - Objektif pengadaan.

- Parameter pengadaan barang dan jasa.
- Proses pengadaan tradisional dan proses pengadaan masa kini.
- Pentingnya aspek Quality, Cost dan Delivery dalam proses pengadaan.

2. **Peran Owners Estimate dalam Proses Pengadaan Barang dan Jasa.**
   - Pengertian Owners Estimate
   - Fungsi Owners Estimate.
   - Peran Owners Estimate dalam berbagai pola pengadaan.
   - Diskusi dan studi kasus.
3. **Teknik Penyusunan Owners Estimate untuk pengadaan dengan anggaran Opex.**
   - Harga pasar.
   - Data Kontrak masa lalu.
   - Perhitungan harga satuan dan Cost of goods Sold.
   - Price list dari pabrikan.
   - Engineering Estimation.
   - Delphi Method.
   - Referensi harga yang lain.
   - Formulasi HPS/OE.
4. **Perhitungan Harga Satuan dan Cost of Goods Sold.**
   - Komponen-komponen biaya .
   - Perhitungan Cost of Goods Manufactured.
   - Perhitungan Cost of Goods Sold.
5. **Analisis Titik Pulang Pokok (Break even Point Analysis).**
   - Apa yang dimaksud dengan fixed cost.
   - Apa yang dimaksud dengan variable cost.
   - Perhitungan Break event Point dengan menggunakan teknik grafis.
   - Perhitungan Break event point dengan menggunakan teknik contribution margin.
   - Latihan dan diskusi.
6. **Perhitungan Harga Satuan dan Cost of Goods Sold dengan Activity-Based Costing (ABC).**
   - Perbedaan antara metoda Activity-Based Costing dan Traditional Costing.
   - Bagaimana cara menggunakan ABC untuk Purchasing Management.
   - Reduksi biaya dengan menggunakan ABC.
   - Teknik pengumpulan data.
   - Penggunaan software untuk perhitungan harga satuan dengan menggunakan metoda ABC.
7. **Perhitungan OE untuk pengadaaan international**
   - Ketentuan –ketentuan pengadaan internasional
   - Biaya-biaya pengadaan internasional
   - Ilustrasi perhitungan OE untuk pengadaan internasional

8. **Perhitungan OE untuk pengadaan jasa.**
    - Perbedaan barang dan jasa.
    - Ketentuan pengadaan jasa bagi BUMN dan lembaga pemerintah.
    - Aplikasi traditional cost accounting dan Activity-Based Costing untuk perhitungan OE pengadaan jasa.
9. **Konsep TCO (Total Cost of Ownership) untuk pengadaan aktiva tetap dengan anggaran Capex.**
10. Apa yang dimaksud dengan TCO.
    - Time value of money.
    - Menghitung TCO dengan Net Present Value (NPV).
    - Latihan perhitungan TCO.
11. **Studi kasus perhitungan HPS.**

Siapa yang harus hadir pada Training ini :

- Purchasing Director/ Manager
- Project manager/staff
- Procurement Director/Staff
- Supplier Operation Manager
- Production Manager
- Senior Buyers
- Price Analyst
- Logistics
- Distribution Manager
- Manufacturer
- Exporter
- Importer
- Trader
- Material Manager
- Warehousing Manager
- Dan semua posisi yang erat hubungannya dengan kegiatan Purchasing Management dan penentuan Owner Estimate

Instruktur Pelatihan

Sutomo Asngadi SS, MM, CPPP, CPCM, CLSCP, MPM

Beliau adalah Lulusan S2 (Pasca Sarjana Magister Management) sekaligus Praktisi dan Pelaku Ekspor Impor dan PROCUREMENT/SUPPLY CHAIN Management yang berpengalaman lebih dari 29 tahun pada level managerial di berbagai perusahaan multinasional baik perusahaan Kawasan Berikat dan non Kawasan Berikat. Karier Beliau sebagai profesional menangani perusahaan-perusahaan di berbagai bidang Industri Ekspor Impor Multi National Company (MNC) seperti container, chemical, plywood, newsprint paper, heavy equipment, automotive, palm oil , pipanisasi minyak dan gas, construction material, supplier piping oil and gas, amusement mesin games dan perusahaan Automation. Understanding of ISO 9001:2008, berpengalaman dalam handling import and export cara pembayarannya, dan PROCUREMENT / SUPPLY CHAIN process, dangerous goods, termasuk supporting system (eg: NSW, EDI, E-PIB/PEB, E-License, , HS code and tariffs, Customs Post Audit, Bonded Zone (kawasan berikat). Selain terbiasa menghandle hubungan bisnis dengan customers dan suppliers dari luar negeri beliau juga menangani perihal Lartas yang berhubungan dengan berbagai instansi pemerintah (Government Agencies).

Berpengalaman dalam menghadapi Audit Kepabeanan untuk fasilitas AEO (Authorized Economic Operator), Mitra Kepabeanan, Master List, KITE (Kemudahan Impor Tujuan Ekspor), dan Kawasan Berikat

Beliau pernah tercatat sebagai individual Consultant di Perusahaan Global asal USA, dan sekarang tergabung dalam salah satu Global Consultant Membership yang berpusat di USA yang memberikan konsultasi kepada para investor dan pelaku bisnis dunia.

***Beliau adalah Praktisi dan Pelaku Ekspor Impor dan Procurement Management yang berpengalaman lebih dari 20 tahun harus nya 25 tahun pada level managerial di berbagai perusahaan multinasional baik perusahaan Kawasan Berikat dan non Kawasan Berikat. Beliau pernah menjadi konsultan dan executive trainer/workshop leader bidang Ekspor Impor, Procurement, Warehouse Inventory, Logistik, Supply Chain, Tingkat Komponen Dalam Negeri (TKDN), HPS (Harga Perkiraan Sendiri), Productivity Improvement dan lain lain*.** Client beliau berasal dari berbagai bidang industry seperti Minyak dan Gas Bumi, Pertambangan, Mekanikal Engineering, Telekomunikasi, Bahan Peledak, Perbankan, Konstruksi, Otomotif, Alat-alat Berat, Logistik, Forwader, PPJK, Farmasi, Industri Makanan, perusahaan perdagangan umum, dll.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com