

Online Training : IncotermsÂ® 2020 & International Trade Finance Letter Of Credit Dalam Export Import

Training Description :

Dua hal penting dalam proses kegiatan Ekspor Impor adalah pengetahuan tentang Metode serah terima barang Incoterms 2020 dan cara pembayaran Trade Finance terutama Letter of Credit .

Trainer: Sutomo Asngadi SS, MM, CPPP, CPCM, CLSCP, MPM

WAKTU PELAKSANAAN

19 - 20 April 2027

09:00 - 15:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

By Zoom

Harga

Group Price: Rp 3.700.000
Full Fare: Rp 4.050.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk E-Certificate dan Modul.*

Tujuan dari Incoterms® 2020" adalah sebagai berikut:

- Untuk memahami tanggung jawab eksportir dan importir di bawah Incoterms® 2020
- Untuk mengetahui bagaimana Incoterms® 2020 digunakan dalam transaksi perdagangan internasional
- Untuk mengetahui cara menghitung harga ekspor berdasarkan Incoterm
- Untuk mengidentifikasi risiko, biaya, dan formalitas sesuai dengan Incoterm yang dipilih

Silabus Incoterms® 2020.

1. Pengantar Incoterms® 2020
2. Apa itu Incoterms® 2020?
3. Perubahan kunci pada Incoterms® 2020
4. Review Incoterms® FCA (Free Carrier)
5. Perubahan DAT (Disampaikan di Terminal) menjadi DPU (Disampaikan di Tempat Bongkar)
6. Tingkat perlindungan asuransi yang berbeda menurut CIF dan CIP
7. Biaya terkait untuk setiap Incoterm (pasal A9 / B9)
8. Analisis Incoterms® 2020
9. Incoterms® 2020 dan transportasi internasional
10. Incoterms® 2020 untuk transportasi jalur air laut dan darat: FAS (Free Alongside Ship) - FOB (Free On Board) - CFR (Cost and Freight) - CIF (Cost, Insurance & Freight)
11. Incoterms® 2020 untuk semua moda transportasi: EXW (Ex Works) - FCA (Free Carrier) - CPT (Carriage Paid To) - CIP (Carriage and Insurance Paid to) - DAP (Delivery at Place) - DPU (Delivery at Place Unloaded) - DDP (Delivered Duty Paid)
12. Bagaimana Incoterms digunakan dalam Aktifitas Ekspor Import ?
13. Kriteria pemilihan Incoterms® 2020

Tujuan Webinar International Trade Finance / Letter of Credit adalah dapat:

1. Menganalisis berbagai metode pembayaran yang digunakan dalam perdagangan internasional dan menguraikan perbedaan, keuntungan, dan kerugiannya baik bagi importir maupun eksportir
2. Pentingnya Documentary Credits dan letter of credit dalam perdagangan internasional
3. Bagaimana Letter of Credit beroperasi
4. Kewajiban para pihak yang terlibat

Silabus International Trade Finance Letter Of Credit adalah

1. Introduction to the International Payment Methods
2. Countries and payment terms
3. Documentary Collections
4. Letters of Credit (L/C)
    - Types and modalities
    - Terminology
    - Opening a letter of credit
    - Availability
    - Contents of the letter of credit
    - Documents
    - UCP 600

5. Electronic L/C (e-UCP)
6. Analysis of the Documentary Credits
7. Import letters of credit
8. Manfaat Dan Fungsi L/C
9. Media atau Sarana yang Dipakai Dalam Penerbitan L/C
10. Dasar Hukum L/C
11. Pihak-pihak yang Terkait
12. Jenis-Jenis L/C :
    - Revocable >< Irrevocable
    - Sight >< Usance
    - Confirm >< Unconfirm
    - Restricted >< Unrestricted
    - Transferable >< Back to Back L/C
    - Revolvng L/C >< Standby L/C
    - Red Clause L/C
13. Applied Letter of Credit
    - Prosudur penerbitan Letter of credit.
    - Dasar hukum Letter of credit,Prinsip-prinsip dasar Letter of credit, - Pihak pihak yang terlibat dalam
    - Jenis jenis Letter of credit Sight Credit, Usance (Acceptance Credit), Differed Payment Credit, Red Clause Credit, Transferrable Credit, Back to Back Credit, dan Revolving Credit.
    - Uniform Custom and Practice (UCP 600) dan ISBP (Standar pemeriksaan dokumen ekspor impor secara internasionnal)
    - Penerapan UCP 600, terhadap: Financial documents, Commercial documents, transportation documens, dan Official documents.
    - Dokumen-dokumen Ekspor Impor berdasarkan Letter of Credit. Bill of Exchange, Commercial Invoice, Transport Dokumen, Insurance Document, dokumen pendukung COO, perijinan Lartas Expor dan Impor.
    - Discrepancies, perubahan, pembatalan dan settlement endorsement dan acceptasi dalam Letter of Credit.

DISKUSI DAN STUDI KASUS

FACILITATOR

Instruktur Pelatihan

Sutomo Asngadi SS, MM, CPPP, CPCM, CLSCP, MPM

Beliau adalah Lulusan S2 (Pasca Sarjana Magister Management) sekaligus Praktisi dan Pelaku Ekspor Impor dan PROCUREMENT/SUPPLY CHAIN Management yang berpengalaman lebih dari 29 tahun pada level managerial di berbagai perusahaan multinasional baik perusahaan Kawasan Berikat dan non Kawasan Berikat. Karier Beliau sebagai profesional menangani perusahaan-perusahaan di berbagai bidang Industri Ekspor Impor Multi National Company (MNC) seperti container, chemical, plywood, newsprint paper, heavy equipment, automotive, palm oil , pipanisasi minyak dan gas, construction material, supplier piping oil and gas, amusement mesin games dan perusahaan Automation. Understanding of ISO 9001:2008, berpengalaman dalam handling import and export cara pembayarannya, dan PROCUREMENT / SUPPLY CHAIN process, dangerous goods, termasuk supporting system (eg: NSW, EDI, E-PIB/PEB, E-License, , HS code and tariffs, Customs Post Audit, Bonded Zone (kawasan berikat). Selain terbiasa menghandle hubungan bisnis dengan customers dan suppliers dari luar negeri beliau juga menangani perihal Lartas yang berhubungan dengan berbagai instansi pemerintah (Government Agencies).

Berpengalaman dalam menghadapi Audit Kepabeanan untuk fasilitas AEO (Authorized Economic Operator), Mitra Kepabeanan, Master List, KITE (Kemudahan Impor Tujuan Ekspor), dan Kawasan Berikat

Beliau pernah tercatat sebagai individual Consultant di Perusahaan Global asal USA, dan sekarang tergabung dalam salah satu Global Consultant Membership yang berpusat di USA yang memberikan konsultasi kepada para investor dan pelaku bisnis dunia.

***Beliau adalah Praktisi dan Pelaku Ekspor Impor dan Procurement Management yang berpengalaman lebih dari 20 tahun harus nya 25 tahun pada level managerial di berbagai perusahaan multinasional baik perusahaan Kawasan Berikat dan non Kawasan Berikat. Beliau pernah menjadi konsultan dan executive trainer/workshop leader bidang Ekspor Impor, Procurement, Warehouse Inventory, Logistik, Supply Chain, Tingkat Komponen Dalam Negeri (TKDN), HPS (Harga Perkiraan Sendiri), Productivity Improvement dan lain lain*.** Client beliau berasal dari berbagai bidang industry seperti Minyak dan Gas Bumi, Pertambangan, Mekanikal Engineering, Telekomunikasi, Bahan Peledak, Perbankan, Konstruksi, Otomotif, Alat-alat Berat, Logistik, Forwader, PPJK, Farmasi, Industri Makanan, perusahaan perdagangan umum, dll.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com