

Online Training : Public Speaking, MC & Presentation Skills

Objective

Sesudah mengkuti program pelatihan ini, peserta akan:

1. Memahami Faktor-faktor yang mendukung keberhasilan berbicara di depan Publik dan MC
2. Memahami Proses Komunikasi dalam Presentasi
3. Memiliki rasa Percaya diri dalam menyiapkan dan melaksanakan Presentasi secara efektif dan dinamis

Trainer: Dra. Sri Endang Kamuljan, Psi., MBA.

WAKTU PELAKSANAAN

19 - 20 April 2027

09:00 - 15:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

By Zoom

Harga

Group Price: Rp 3.700.000
Full Fare: Rp 4.050.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk E-Certificate dan Modul.*

Outline Materi

1. **PENGANTAR PUBLIC SPEAKING & MC**
   - Pengertian Public Speaking
   - Permasalahan dalam Publik Speaking
   - Pengertian MC,
   - Dasar-dasar MC
   - Mengatasi Rasa takut berhadapan dengan Audience
2. **PERSIAPAN MENJADI MC YANG HANDAL**

- Memahami tugas dan tanggung jawab MC
- Memahami Jenis Event
- Teknik MC untuk acara Resmi/formal

3. **SUKSES PRESENTASI DAN PERMASALAHANNYA**
   - Peran Presentasi dalam Organisasi dan Bisnis
   - Mengenali Kesalahan Umum dalam Presentasi
4. **PERENCANAAN PRESENTASI YANG EFEKTIF**
   - Menentukaan Sasaran Presentasi
   - Menyusun Struktur Presentasi yang Sistematis dan menarik
5. **PERSIAPAN PRESENTASI**
   - Membuat Visual-Audio yang menunjang isi dan tujuan Presentasi
   - Merancang Teknik Suara dan Gerakan Non Verbal
6. **MEMBANGUN RASA PERCAYA DIRI**
   - Faktor-faktor Percaya Diri
   - Kiat-kita Membangun Rasa Percaya Diri
   - Penampilan Pribadi yang menarik dalam
   - Presentasi
7. **PENYAJIAN YANG KOMUNIKATIF**
   - Pembukaan yang Menarik dan Impresif
   - Penyampaian isi Presentasi yang sistematis dan efektif
   - Teknik menutup /mengakhirir Presentasi Yang mengesankan
   - Menanggapi Pertanyaan Peserta
8. **PRAKTEK PRESENTASI**
   - Praktek Individual
   - Evaluasi PEnampilan

Instruktur Pelatihan

Dra. Sri Endang Kamuljan, Psi., MBA.

Lebih dari 25 tahun bertindak sepagai trainer, konsultan dan coach diberbagai Perusahaan, antara lain PT. BPJS, PT. TELKOM, PT Indosat, PT. Indofood Sukses Makmur, UNILEVER INDONESIA, CHEVRON, VICO Indonesia, PERTAMINA, Bank Indonesia, Bank Mandiri, Bank BRI, Bank BII, Bank BCA, PT.Freeport Indonesia, PT. Tambang Batubara, PT. Timah, PT. Sampoerna, Sogo Departement Store dan berbagai perusahaan lainnya. Materi yang biasanya dibawakan antara lain tentang : Personal Development, Mental Switching, Leadership Skills, Supervisory Management, Coaching and Counseling, Management Training, Creative Problem Solving and Decision Making, Communication Skills, Public Speaking & Presentation Skills, Negotiation Skills, Achievement Motivation Training, Dealing With Difficult People, Team Building, People Development.

Lulusan Fakultas Psikologi Universitas Padjadjaran dengan pendalaman dalam bidang Clinical Psychology serta memiliki sertifikat sebagai psikolog. Pendidikan lanjutannya mengambil pendalaman bidang Manajemen Sumberdaya Manusia, dan menyelesaikan program strata dua nya di Sekolah Tinggi Manajemen PPM.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com