

Online Training : Communication Advance Level (SP)

Latar Belakang

Dalam dunia bisnis yang semakin kompleks dan global, komunikasi yang efektif di level eksekutif sangat penting untuk mencapai keberhasilan strategis. Pelatihan komunikasi tingkat lanjutan ini dirancang untuk para profesional yang sudah memiliki dasar kuat dalam komunikasi tetapi ingin meningkatkan kemampuan mereka untuk mempengaruhi, memimpin, dan bernegosiasi. Keterampilan komunikasi yang baik dapat menjadi pembeda antara pemimpin yang sukses dan yang tidak. Workshop ini memberikan peserta kesempatan untuk mengasah keterampilan mereka dalam konteks yang lebih strategis dan berorientasi pada hasil.

Trainer: Mr. Agus Gunawan

WAKTU PELAKSANAAN

05 - 06 Juli 2027

09:00 - 15:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

By Zoom

Harga

Group Price: Rp 3.700.000
Full Fare: Rp 4.050.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk E-Certificate dan Modul.*

Pemimpin yang hebat adalah komunikator yang hebat. Mereka dapat menginspirasi tim, mempengaruhi pemangku kepentingan, dan menavigasi perubahan organisasi dengan cara yang mulus. Namun, sering kali mereka dihadapkan pada tantangan komunikasi yang kompleks, seperti menangani krisis, berkomunikasi lintas budaya, atau menyampaikan berita buruk. Workshop ini akan membekali peserta dengan teknik-teknik komunikasi lanjutan yang diperlukan untuk menghadapi situasi tersebut dengan percaya diri dan efektif.

Dengan pelatihan ini, peserta akan memperoleh wawasan mendalam dan keterampilan praktis yang dapat diterapkan langsung dalam peran kepemimpinan mereka. Fokus utamanya adalah pada pengembangan kemampuan komunikasi strategis, negosiasi, dan kepemimpinan yang

efektif, sehingga mereka dapat membawa organisasi mereka menuju keberhasilan yang lebih besar.

Manfaat Program

- Meningkatkan keterampilan komunikasi strategis di tingkat eksekutif.
- Mengembangkan teknik negosiasi yang efektif.
- Memperkuat kemampuan mempengaruhi dan memimpin tim.
- Menguasai komunikasi lintas budaya dan dalam situasi krisis.
- Meningkatkan keterampilan dalam memberikan umpan balik yang konstruktif.

Materi Program

Hari 1:

1. **Komunikasi Strategis untuk Pemimpin**: Teknik komunikasi untuk menginspirasi dan memimpin, pentingnya pesan yang jelas dan konsisten.
2. **Negosiasi Efektif**: Prinsip-prinsip negosiasi, strategi dan taktik negosiasi, dan simulasi negosiasi.
3. **Memimpin dalam Situasi Krisis**: Cara berkomunikasi saat krisis, mengelola media, dan menjaga kepercayaan pemangku kepentingan.
4. **Latihan Praktis dan Studi Kasus**: Diskusi kasus nyata dan latihan penerapan teknik komunikasi strategis dan negosiasi.

Hari 2:

1. **Komunikasi Lintas Budaya**: Tantangan dan strategi berkomunikasi dalam lingkungan kerja global, mengatasi hambatan budaya.
2. **Komunikasi Lintas Generasi**: Tantangan dan strategi menghadaoi berbagai generasi berbeda dalam lingkungan kerja, terutama berinteraksi dengan Gen Z
3. **Memberikan Umpan Balik yang Membangun**: Teknik memberikan dan menerima umpan balik yang efektif untuk pengembangan profesional.
4. **Komunikasi Digital di Era Modern**: Mengelola komunikasi melalui platform digital, strategi komunikasi untuk media sosial dan email.
5. **Simulasi dan Umpan Balik**: Sesi simulasi kepemimpinan dan komunikasi, dengan umpan balik langsung dari instruktur dan peserta lainnya.

Detail pelatihan :

- 20% teori dan 80% praktek
- 2 days, 09.00 – 15.00
- Materi dibawakan dalam suasana yang fun
- System pembelajaran efektif dengan roleplay dan simulasi

Instruktur Pelatihan

Mr. Agus Gunawan

Mr.Agus Gunawan adalah seorang Professional Trainer, Konsultan dan Coach, mengkhususkan dirinya dalam memberikan berbagai pelatihan untuk keperluan peningkatan kualitas sumber daya manusia untuk kepentingan organisasi, perusahaan, pemerintahan maupun individu.

Mr. Agus Gunawan telah berpengalaman bicara di depan ribuan orang sekaligus dalam berbagai seminar tingkat Nasional dan juga di hadapan berbagai perusahaan ternama di Indonesia, seperti :

BCA, Mandiri, UOB, CIMB, Telkomsel, TOTAL (France), CUBIC, Pupuk Kaltim, Global Mega Indonesia, Danareksa, Prudential, Axa, Gramedia, Smart Fm, Oriflame, Alianz, Bumiputera, Panin, Astra, Untar, Binus, Bmw, Garment, Dosen, Trainer, Kementerian Komunikasi dan Informasi, Kementerian Keuangan, Badan Pertanahan Nasional, Kementrian Perhubungan, Badan Perencana Pembangunan Nasional, Kementerian Perumahan Rakyat, Badan Pengawas Perdagangan Berjangka Komoditi, PU, Perpustakaan Nasional, Kementerian Luar Negeri, Kemenko Kesra, Dirjen Pajak, BJB, Dirjen Migas, BKPM, Lembaga Sandi Negara, Sekretariat Wakil Presiden, BNN, DPR RI, Bapertarum, MLM Company, SCTV, O-Channel, METRO TV, FX Group, Frisian Flag dan lain-lainnya.

Mr. Agus Gunawan telah mendesain berbagai program antara lain dalam bidang SALES, LEADERSHIP, TEAM WORK, MOTIVATION, PUBLIC SPEAKING, PRESENTATION SKILLS, COMMUNICATION SKILL, MANAGEMENT dan lain sebagainya.

- Selama 15 tahun terakhir telah berbicara kepada Ratusan Ribu orang dalam bidang Soft skill, Kepemimpinan, Sales, Komunikasi dan Motivasi.
- 20 tahun lebih telah mengenal dunia Seni Peran, MC, hingga Training dan motivasi.
- Pembelajar otodidak untuk seni peran, teknik vokal dan teknik presentasi yang digunakan untuk berbicara didepan ribuan orang hingga bidang management
- Teknik-teknik komunikasi dari berbagai Guru telah dipelajari 8 tahun terakhir.
- Para peserta yang pernah mengikuti pelatihan mulai dari Trainer, Pebisnis, Direktur, CEO, Leader, Supervisor, Manager, Sales, Dozen S1&S2, pelaku bisnis MLM, Asuransi, kabag Operasional, Kabag Teknik, Aparatur Negara, Pejabat, TV Swasta, Gereja, Mahasiswa, dan Pelajar.
- 20 thn terakhir memiliki pengalaman dalam mengemas, mendesign, mengepalai projek berbagai acara hingga berskala Nasional, seperti beberapa Event Mega Seminar, bersama para Pembicara Besar Indonesia.

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com