

Coaching Skills for Effective Team Management

Deskripsi Pelatihan

Dalam lingkungan kerja yang semakin dinamis dan kompetitif, peran seorang leader tidak lagi sekadar sebagai pemberi instruksi, tetapi juga sebagai coach yang mampu mengembangkan potensi tim secara optimal. Banyak manajer menghadapi tantangan dalam meningkatkan kinerja tim, membangun engagement, serta menangani berbagai karakter individu yang beragam. Oleh karena itu, kemampuan coaching menjadi kompetensi kunci yang wajib dimiliki untuk menciptakan tim yang produktif, mandiri, dan berdaya saing tinggi.

Trainer: G. Suardhika, MBA.

WAKTU PELAKSANAAN

22 - 23 Maret 2027

09:00 - 17:00 WIB

TEMPAT PELATIHAN

Location: Kuretakeso Hotel - Kemang / Best Western Premier - Cawang / The Aryaduta Hotel Semanggi

Harga

Group Price: Rp 5.550.000
Full Fare: Rp 5.950.000

**) Harga di atas tidak dikenakan PPN 11%, sudah termasuk makan siang, snack, sertifikat, dan modul.*

Pelatihan Coaching Skills for Effective Team Management dirancang untuk membekali peserta dengan pemahaman mendalam mengenai mindset coaching, teknik coaching yang efektif, serta penerapannya dalam situasi kerja nyata. Melalui kombinasi teori, studi kasus, roleplay, dan simulasi intensif, peserta akan mampu mengaplikasikan model coaching seperti GROW, melakukan monitoring kinerja berbasis data, serta menangani situasi coaching yang menantang. Hasil akhirnya, peserta diharapkan mampu meningkatkan performa tim secara berkelanjutan melalui pendekatan coaching yang sistematis dan terukur.

Sasaran Pelatihan

Setelah mengikuti pelatihan ini, peserta diharapkan mampu:

1. Memahami konsep dasar coaching serta perbedaannya dengan mentoring, training, dan directing.
2. Mengembangkan leadership mindset yang berorientasi pada coaching untuk meningkatkan kinerja tim.
3. Mengidentifikasi profil dan karakter anggota tim sebagai dasar pendekatan coaching yang tepat.
4. Mengumpulkan dan menganalisis data kinerja (performance evidence) sebagai bahan coaching.
5. Menerapkan teknik coaching efektif menggunakan model GROW dalam berbagai situasi kerja.
6. Melakukan monitoring kinerja tim secara sistematis dengan menggunakan tools yang relevan.
7. Menerapkan pendekatan berbasis kepribadian dalam monitoring dan delegasi tugas.
8. Menguasai teknik delegasi yang efektif untuk meningkatkan accountability dan produktivitas tim.
9. Menangani situasi coaching yang sulit, termasuk resistensi, konflik, dan kinerja rendah.
10. Mengintegrasikan seluruh keterampilan coaching dalam simulasi nyata untuk meningkatkan efektivitas manajemen tim.

Outline Training

WHAT WILL WE LEARN?

HARI 1 – FONDASI COACHING

1. Leadership & Coaching Mindset
2. Profiling Tim Sebelum Coaching
3. Collecting Performance Evidence
4. Teknik Coaching Efektif + GROW Model
5. Micro Roleplay & Reflection

HARI 2 – APLIKASI & SIMULASI

1. Monitoring & Performance Tools
2. Personality-Based Monitoring & Delegation
3. Delegation Mastery
4. Handling Difficult Coaching Situations
5. Grand Integration + Full Coaching Simulation

Instruktur Pelatihan

G. Suardhika, MBA.

Telah hampir 20 tahun, Suardhika terlibat dalam mendisain dan memberikan pelatihan pada area: Supervisory, Kepemimpinan, Manajemen Kinerja, Coaching & Counseling, Motivasi, Komunikasi, Team Building, Manajemen Prioritas dan Waktu, Emotional Intelligence, Program Persiapan Pensiun, Manajemen Produktivitas Diri. Dia lulus dari Fakultas Psikologi Universitas Indonesia dan MBA dari IPMI, Jakarta. Lulus pada August 1992. MBA dengan Distinction, rangking 2 dari 20 siswa, Penerima British Petroleum Scholarship & Quantitative Analysis Award. Untuk CV yang lengkap mohon klik http://gsuardhika.com/curriculum-vitae-of-g-suardhika-psi-mba/.

Bebeberapa topik yang biasa dibawakan diantaranya: Kepemimpinan, Manajemen Waktu, Motivasi dan Manajemen Kinerja. Suardhika rutin menulis di blog http://produktivitasdiri.co.id.

Dalam 5 tahun terakhir ini ia tertarik untuk mendalami mengenai Psikologi Positif dan pengembangan organisasi untuk masa depan dengan mengikuti **Conference Happiness & Its Causes**, Melbourne (2013) dan Sydney (2014), **Wellbeing & Public Policy** (Wellington, 2018), **Holacracy** (Bungalore, 2019) dan **World Congress of Positive Psychology VI** (Melbourne, 2019). **Emotional Intelligence** (6th second), **NLP** (dari TCI), **Money Mastery** di Kuala Lumpur, Serta Seminar **Robert Kiyosaki** di Singapore, Suardhika adalah **founder** dari **Indonesia Wellbeing Project**.

Beberapa klien in house training-nya: DHL, 3M, Indomobil, Amoco Mitsui, Equalindo Mining, Total Indonesie, Aqua Danone, General Motors, Tigaraksa, Rekayasa Industri, Indonesia Power, Garuda Indonesia, Mobil 8, Telkomsel, Gramedia, Penerbit Airlangga , Ceva Logistic, Havi Logistic, Pro Logistic, EJIP, Panarub, YKK, Adis Dimension Footwear, LG Electronics, Colorobia, Asia Pulp & Paper,Thames PAM Jaya, Aqua Danone, Asia Pulp & Paper, Indah Kiat Pulp & Paper, Aneka Tambang, Mega Insurance, Tugu Pratama, Asuransi Bintang, Asuransi MSIG, AIG Lippo, Bank Danamon, Bank Kalbar dan Bank Sumsel, Lido Lake Resort, Hotel Aryaduta Karawaci, ICRAF, The Nature Conservacy.

Blog personal beliau ada di http://gsuardhika.com. Untuk melihat topik lain dari Suardhika silakan klik http://gsuardhika.com/soft-skills-map/

CONTACT US

Operational Office

ILP CENTER 2nd Floor R19, Jl. Raya Pasar Minggu 39A, Jakarta Selatan

Phone

+62 813-8834-2078

Email

regtraining@valueconsulttraining.com

Website

www.valueconsulttraining.com